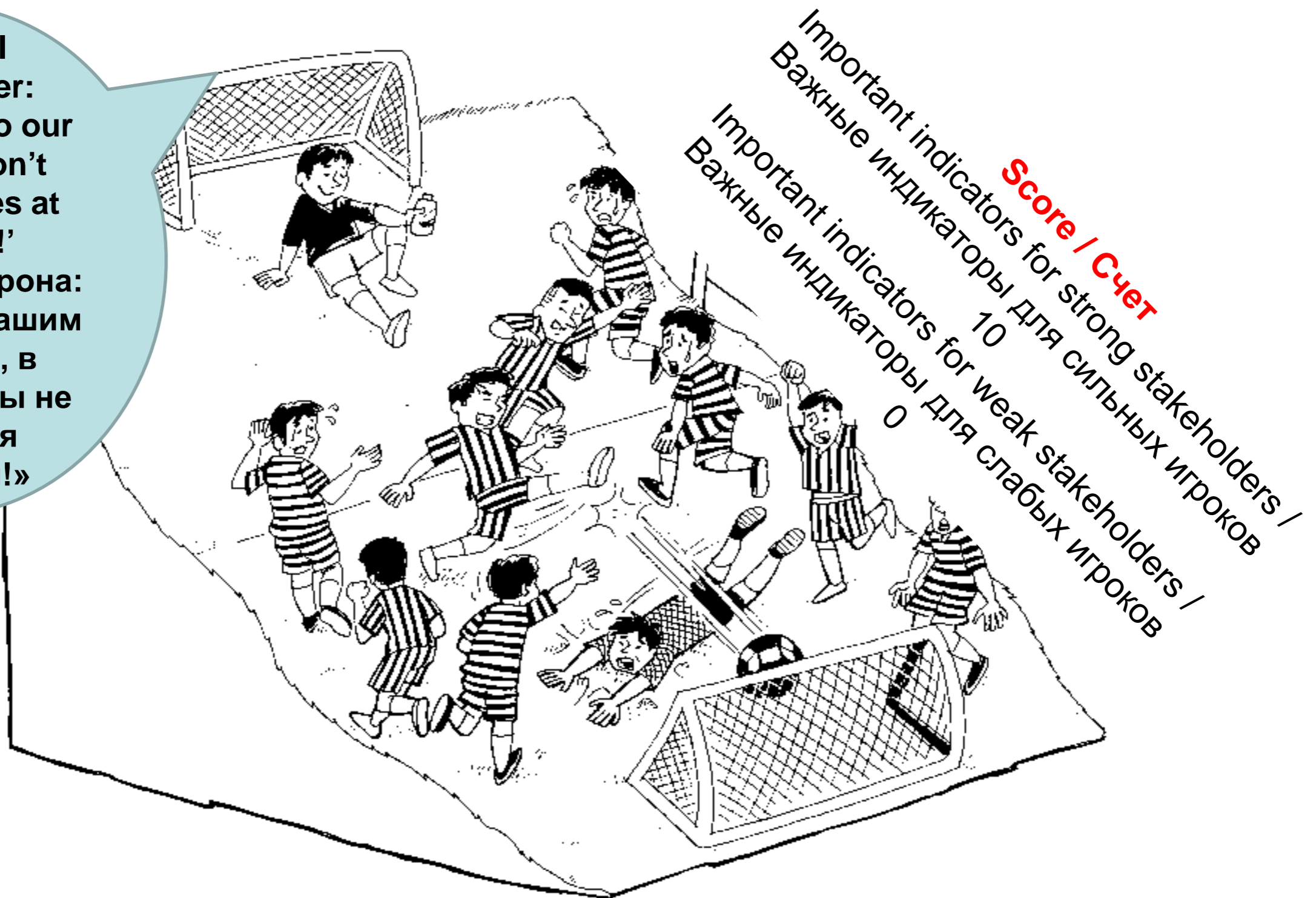


Levelling the playing field for participation. A key challenge in stakeholder engagement is in ensuring a level playing field in terms of methods and approach between stakeholders – the following method I designed to help level the playing field.

Выравнивание условий для игроков. Главным вызовом при вовлечении заинтересованных сторон является обеспечение равных условий в плане методов и подхода – следующий метод был разработан для помощи в обеспечении равных условий

Powerful stakeholder:
'According to our rules we don't change sides at half time!'
Сильная сторона:
«Согласно нашим правилам, в перерыве мы не меняемся воротами!»



Презентация и методология дебатов

Метод дебатов «аквариум»



«Аквариум» – это внешний круг, "рыба" в середине.

Цель:

Оживленный самодерирующий метод, который способствует выслушиванию и участию.

Мы хотим, чтобы каждая группа заинтересованных сторон представила полное обоснование своих первоочередных рекомендаций и соответствующих индикаторов с точки зрения заинтересованной стороны

Процедура:

1. Представитель первой группы представляет их рекомендации и индикаторы и обосновывает их, затем садится в центре (10 минут).
2. Никто не говорит из внешнего кольца; если вы хотите критиковать или поддержать презентацию, вы должны сесть на центральные кресла, первый подошедший человек говорит.
3. После комментариев эти респонденты должны вернуться к внешнему кругу - ограничение по времени для комментариев 1 минута.
4. Выступающий остается в центре и может отвечать в любое время.
5. После того, как ведущий "закрывает" дебаты, новые люди не могут подойти к центру. Те, кто в середине, могут закончить свои комментарии.
6. Представитель первой группы может в конце сделать заключительные замечания, чтобы попытаться убедить людей.

Метод лучше всего объяснить с помощью демонстрации, которая сейчас последует

Presentation and debate methodology

Fishbowl debate method



‘Fishbowl’ is the outside circle – the ‘fish’ are in the middle.

Purpose:

A lively self moderating method that promotes listening and participation.

We want each stakeholder group to make a full justification of what their priority recommendations and associated indicators are from the perspective of the stakeholder.

Procedure:

1. A representative from the first group presents their recommendations and indicators and justifies them, they then sit in the centre(10 minutes)
2. No one speaks on the outside ring, if you want to come in to critique or support the presentation you must come to the central chairs, the first person to arrive is the first to speak.
3. After commenting these respondents must return to outside circle – time limit for comment is 1 minute.
4. Presenter remains in centre and can respond at any time.
5. Once the facilitator ‘closes’ the debate, NO NEW people can come to the centre. Those in the middle can finish their comments.
6. The justifier may have final remarks at the end to try to convince people.

This method is best explained by a demonstration which will now follow.

Particular attention should be paid to whether the indicators

- Are 'bottom up' driven by local/national priorities

and are defined well...

- Formulated as an expected outcome
 - clear,
 - specific,
 - measurable
- feasible to measure

Обратите особое внимание, чтобы индикаторы

- Были «снизу-вверх» и исходили из местных/ национальных приоритетов

и были хорошо сформулированы...

- Сформулированы как ожидаемые результаты,
 - четко,
 - конкретно,
 - измеряемо
- реалистично для измерения

Demonstration statement to show how the 'fish bowl' method works – please come to the centre to take part in the debate, but remember to leave after you have finished your comment.

Демонстрационное утверждение для того, чтобы показать, как работает метод «аквариума» - пожалуйста, подойдите в центр для участия в дебатах, но не забудьте уйти после завершения своего комментария.

Criteria / Критерии	Indicators / Индикаторы
Longevity of marriage / Долговечность брака	Husband's salary is within the top 10 percent of the national average (Quantitative) / Зарплата мужа входит в верхние 10% (количественный)
	Wife maintains her attractiveness to stay within the top 10% of the national average based on a participatory survey of an average selection of men (Qualitative) / Жена сохраняет свою привлекательность в пределах верхних 10%, основанных на партисипативном исследовании мнения среднестатистического мужчины (качественный)

Lessons team to meet now

Команда, ответственная за резюме, встречается сейчас

Purpose: Must identify the key lessons from today of most relevance to enhancing Sustainable Forest Management C&I.

Цель: определить ключевые уроки сегодняшнего дня, наиболее применимые для улучшения КиИ для устойчивого лесопользования

Procedure:

1. In the lessons team sit down and reflect upon each of the sessions today.
2. Identified the most interesting and relevant insights and lessons that emerged from today, with regards to either gaps or enhancing SFM C&I processes and outcomes.
3. List the key lessons on a flip chart and identify a presenter for tomorrow morning to present (short presentation, 10 minutes).

Процедура:

1. Соберитесь в команде и обсудите каждую сессию.
2. Определите самые интересные и применимые уроки, которые были получены сегодня, относительно пробелов или возможности улучшения процессов и результатов КиИ для УУЛ.
3. Запишите основные уроки на флипчарте и определите докладчика на следующее утро (короткая презентация на 10 минут).