Глава 5

Измерение глобального производства: источники данных и трудности разработки

Введение

5.1 Эта глава посвящена прежде всего проблемам измерения, связанным с первыми тремя категориями схем организации глобального производства, представленных в главе 2: товары, направляемые за границу для переработки (пример A в таблице 2.1), перепродажа за границей (пример B), бесфабричное производство товаров (пример C). Проблемы становятся особенно очевидными в контексте внедрения новых стандартов учета: Системы национальных счетов 2008 года (СНС 2008) и Руководства по платежному балансу и международной инвестиционной позиции, шестое издание (РПБ6). Все эти изменения требуют пересмотра методов сбора и анализа данных.

5.2 В этой главе рассматриваются изменения стандартов учета при переходе от версии СНС 1993 к версии СНС 2008, а также различия между пятым и шестым изданиями РПБ, особенно в связи с потребностями в данных и анализе в отношении каждой из трех схем организации глобального производства, упомянутых ранее. Концептуальные основы этих изменений разъяснены в Руководстве по глобализации. Пересмотр концепций является в целом понятным, однако требуемые изменения в методах сбора данных не всегда очевидны. Кроме того статистика международной торговли товарами (СМТТ) 2010 года основана на других концепциях, и для согласования ее показателей с показателями импорта и экспорта в национальных счетах и платежном балансе необходимы корректировки (см. таблицу 10.2 в РПБ6).

5.3 Элементы данных, необходимые для проведения этих корректировок, не всегда могут иметься в наличии, поэтому данный вопрос заслуживает дополнительного внимания. Существуют опасения по поводу того, что без соответствующих руководящих указаний национальные статистические институты (НСИ) и другие органы, собирающие данные, будут использовать настолько различающиеся между собой подходы, что это будет препятствовать международной сопоставимости статистики национальных счетов и платежного баланса. Тем не менее, признается, что статистики будут использовать различные методы в зависимости от конкретных особенностей институционального устройства, источников данных и статистических систем своих стран.

5.4 В настоящей главе используется поэтапный подход к рассмотрению элементов данных, необходимых для надлежащего измерения вывоза и ввоза товаров на переработку, перепродажи за границей и бесфабричного производства. Настоящее руководство не ограничивается вопросами регистрации потоков международной торговли, но также затрагивает некоторые аспекты измерения производства, такие как учет выпуска, промежуточного потребления и запасов материальных оборотных средств.

5.5 Доступные источники данных могут быть неполными или недостаточно надежными для осуществления некоторых шагов, необходимых для расчета искомых оценок. Следующий раздел данной главы содержит перечень существующих и релевантных источников данных и показывает, каким образом внесение относительно незначительных корректировок в эти исходные статистические данные может способствовать их использованию для измерения определенных аспектов глобального производства и повышению качества оценок. Это может помочь в оценке потребностей в дополнительных данных в свете всех имеющихся и потенциальных источников информации, с целью минимизации расходов на сбор данных и снижения нагрузки на респондентов.

5.6 Данная глава в значительной степени опирается на работу, проведенную Целевой группой Евростата по товарам, направляемым за границу на переработку, и на соответствующее руководство, которое было подготовлено по результатам доклада Целевой группы. Глава отражает опыт широкого ряда стран, включая ЕС, Израиль, Ирландию, Канаду, Китай, Кыргызстан, Мексику, САР Гонконг/Китай, Соединенные Штаты Америки и Чешскую Республику.

5.7 Тем не менее, не ожидается, что имеющийся опыт, представленный в виде примеров в этой главе, полностью охватывает все трудности, которые будут возникать при работе с данными при учете схем глобального производства в странах. В частности, опыт развивающихся стран в настоящее время ограничен и поэтому мало представлен в этой главе. Сбор данных в этих странах, включающий поиск адекватных источников данных и методов их разработки, является задачей для будущих исследований.

5.8 В настоящее время некоторые статистические управления все еще находятся в процессе изучения того, как классифицировать и собирать данные от единиц, которые являются частью схем организации глобального производства. Другими словами, надежность сбора данных в контексте глобального производства все еще является предметом текущих исследований. Рекомендуется пересмотреть данную главу после усовершенствования в будущем методов сбора и обработки данных в более широком круге стран.

Товары, направляемые за границу на переработку (Пример A)

Вывоз товаров на переработку

5.9 Термин "вывоз товаров на переработку" используется в тех случаях, когда головная компания-резидент направляет товары на переработку за границу, при этом сохраняя за собой право экономической собственности на эти товары. После переработки товары могут быть возвращены этой же компании или ее клиентам, являющимся резидентами той же страны. Тем не менее возможно, что после переработки товары не возвращаются в страну головной компании и напрямую доставляются клиентам в стране переработки или в третьей стране.

5.10 Концептуальные различия между СНС-1993 и СНС-2008 в отношении учета товаров, направляемых за границу на переработку, подробно разъясняются в Руководстве по глобализации (глава 5). Согласно подходу Системы национальных счетов 1993 года (СНС 1993) изменение прав собственности условно определяется для сырья или полуфабрикатов, направляемых за границу на переработку, и регистрируется как экспорт товаров. После переработки аналогичным образом условно исчисляется вторая операция, представляющая собой импорт переработанных товаров. Это условное исчисление импорта и экспорта в связи с переработкой не требуется в СНС 2008, поскольку их учет должен полностью основываться на наблюдении международных товарных операций. Основной операцией, имеющей место в контексте переработки товаров вне таможенной территории, является плата за услуги по переработке.

Измерение производства

5.11 На концептуальном уровне переход от СНС 1993 к СНС 2008 приводит к ряду изменений в счетах производства компаний, которые направляют товары за границу на переработку. Эти изменения отражены в таблице 5.1, которая также использует пример спортивной обуви, приведенный в главе 2. Эта таблица показывает, что согласно СНС 1993 выпуск необходимо скорректировать в сторону повышения, включив в него выпуск товаров, направляемых за границу на переработку. Аналогичным образом промежуточное потребление увеличивается на условно исчисленную покупку переработанных товаров. Поскольку разница между условно исчисленным выпуском (30) и условно исчисленным промежуточным потреблением (50) представляет собой плату за переработку, рекомендации СНС 1993 и СНС 2008 приводят к одинаковому размеру добавленной стоимости.

5.12 Можно ожидать, что не многие составители национальных счетов смогли выполнить рекомендации СНС 1993 года и точно провести такие условные расчеты по переходу прав собственности для корректировки счета производства. Тем не менее, имели место случаи, когда НСИ тщательно приводили данные о производстве и промежуточном потреблении в соответствие со статистикой международной торговли, представленной в отчетах ограниченного числа компаний, занимающихся вывозом или ввозом товаров на переработку, а также проводили другие корректировки. Без таких корректировок балансировка таблиц ресурсов и использования нарушается в результате (неявного) смешивания двух концепций учета. Это одна из причин, по которой рекомендации по учету были изменены в СНС 2008: для повышения внутренней согласованности национальных счетов.

Таблица 5.1
Вывоз товаров на переработку, счет производства согласно СНС 1993 и СНС 2008

	СНС 1993	*СНС 2008*
Производство	**140 (=110+30)**	**110**
Товары	115 (=85+30)	85
Услуги	25	25
Промежуточное потребление	**87 (=37+50)**	**57**
Материалы	80 (=30+50)	30
Услуги по переработке	0	20
Другие услуги	7	7
Добавленная стоимость	**53**	**53**
Оплата труда работников	17	17
Валовая прибыль	36	36

5.13 Еще одним следствием применения метода регистрации переработки товаров вне таможенной территории согласно СНС 1993 стало то, что покупка услуг по переработке (20) не учитывалась отдельно, поскольку предполагалось, что плата за эти услуги включена в стоимость возвратного потока товаров после переработки.

5.14 В случае переработки товаров вне таможенной территории следование руководящим принципам СНС 2008 приводит к упрощению учета производства. Счета могут быть составлены напрямую путем учета операций, данные о которых содержатся в обследованиях предприятий, без необходимости проводить условные исчисления. Тем не менее, приведение торговых потоков в соответствие с реальным производством требует определенных усилий.

5.15 Что касается точного учета вывоза товаров на переработку, то рекомендуется в явном виде включать в вопросники обследований предприятий вопрос о покупке услуг по переработке. Далее, необходимо проводить различие между услугами, приобретенными у внутренних поставщиков и у зарубежных поставщиков. Формулировка, связанная с промышленной переработкой (иногда называемой "работа по специальному заказу"), может быть громоздкой и необходим пересмотр вопросников, чтобы сделать их более понятными для респондентов.

5.16 Кроме того, обработка товаров вне таможенной территории может приводить к образованию запасов материальных оборотных средств в виде сырья или переработанных товаров, которые являются собственностью головного предприятия, но физически находятся в стране переработчика. Поэтому, включение в вопросник отдельных вопросов по запасам материальных оборотных средств, находящимся за рубежом, было бы особенно полезным. Если это невозможно, то рекомендуется, как минимум, чтобы в инструкции по проведению обследований предприятий было ясно указано, что следует сообщать также данные о запасах материальных оборотных средств, находящихся за границей.

5.17 Учитывая, что не все фирмы участвуют в вывозе товаров для промышленной переработки, необходимо гарантировать, чтобы: (i) генеральная совокупность обследования носила всеобъемлющий характер и охватывала такие фирмы и (ii) размер выборки был достаточным и был основан на эффективных методах формирования выборки. Уже имеющаяся информация или характеристики компаний могут быть полезными для выявления крупных компаний, занятых в переработке. Все такие компании в идеале должны полностью включаться в выборку. В крайнем случае, все они должны попадать в обязательную часть выборки всех ежегодных обследований, если такие обследования используются для дополнения и в качестве базы сравнения для ежемесячных или ежеквартальных обследований.

5.18 Согласно Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности, 4-й пересмотренный вариант (МСОК ред.4) головное предприятие относится к классу, который соответствует деятельности, представляющей полный производственный процесс, т.е. оно классифицируется, как если бы оно осуществляло полный процесс, в том числе работу по контракту. Для целей составления национальных счетов может быть полезным выделять компании, занимающиеся масштабным вывозом товаров на переработку, в отдельную подкатегорию. Это важно как для составления счетов, так и для поведения анализа, поскольку структура затрат таких компаний может существенно отличаться от структуры затрат компаний, которые осуществляют физическую переработку самостоятельно.

Измерение международной торговли товарами и услугами по переработке сырья и материалов

5.19 Таблица 5.2 представляет международные операции в простейшем случае переработки товаров вне таможенной территории, когда товары после переработки возвращаются в страну их собственника. Как показано в таблице, необходимые изменения в учете международных операций логически соответствуют изменениям в счете производства. В СНС 2008 условное исчисление потоков экспорта и импорта более не требуется. Единственной операцией, которую необходимо регистрировать, является плата за переработку единице за границей. Одной из ключевых проблем измерения является внесение необходимых корректировок в статистику торговли товарами для приведения ее в соответствие требованиям национальных счетов и платежного баланса. Еще одна проблема связана с ситуацией, когда переработанные товары не возвращаются в страну головного предприятия. Обе эти проблемы измерения более подробно обсуждаются ниже.

Таблица 5.2
Вывоз товаров на переработку, международные операции согласно СНС 1993 и СНС 2008

	СНС 1993	***СНС 2008***
Экспорт	**30**	**0**
Товары	30	0
Услуги по переработке	0	0
Импорт	**50**	**20**
Товары	50	0
Услуги по переработке	0	20

5.20 Практически каждый составитель национальных счетов или платежного баланса для оценки импорта и экспорта товаров в качестве исходной точки будет использовать принципы сбора данных, принятые в СМТТ 2010. Как и в предыдущих версиях этого документа, в СМТТ 2010 приоритетом является сбор данных, отражающих физическое трансграничное перемещение товаров. Эта концепция учета трансграничных потоков в нескольких важных аспектах отличается от концептуальных рамок, принятых в СНС 2008 и РПБ6, которые предусматривают учет импорта и экспорта исключительно на основе операций.

5.21 СМТТ 2010 (пункт 1.20) упоминает, что все случаи направления товаров на переработку и получения товаров после переработки должны включаться в товарный экспорт и импорт стран по их полной (валовой) стоимости. Поскольку это физическое перемещение товаров не совпадает с экономическими операциями, их не следует учитывать в качестве импорта или экспорта в национальных счетах или платежном балансе. По сути, товары, направляемые на переработку (без смены собственника), необходимо учитывать отдельно, чтобы они могли быть исключены из исходных данных СМТТ до их включения в национальные счета или платежный баланс. Методы достаточно надежного осуществления таких корректировок могут быть различными в зависимости от страны.

5.22 На более общем уровне в контексте обработки товаров вне таможенной территории требуются следующие элементы данных и соответствующие корректировки данных:

a) корректировки СМТТ для исключения i) экспортной торговли товарами в случае товаров, направляемых за границу на переработку и ii) импортной торговли товарами в случае товаров, возвращаемых во внутреннюю экономику после переработки;

b) в случае покупки за границей, включение данных о них в импорт сырья или полуфабрикатов;

c) оценка экспорта переработанных товаров, если они физически не возвращаются в страну головного предприятия;

d) оценка импорта услуг, связанных с покупкой услуг по переработке за границей;

e) оценка (изменений) запасов материальных оборотных средств, находящихся за границей в связи с вывозом товаров на переработку.

5.23 Каждый из этих пунктов подробно рассматривается ниже.

a) Корректировки в статистике торговли товарами

5.24 Во многих странах статистика торговли товарами основана на таможенной информации. Как указано выше, эта статистика должна быть пересчитана в соответствии с концепциями национальных счетов и платежного баланса. Корректировки могут затрагивать охват, периоды времени, оценку стоимости и привязку к стране (страна происхождения – страна назначения), но также и включать в себя корректировки, необходимые

для учета международной торговли на основе смены собственника в случаях направления товаров на переработку (или на ремонт).

5.25 Некоторые или даже большинство товаров для переработки, могут подлежать освобождению от обычных таможенных пошлин (полному или частичному). В этих обстоятельствах ожидается, что в таможенных данных такие товары будут указаны. Например, информация о реэкспорте может вполне присутствовать в таможенной статистике. В некоторых странах вполне возможно, что доступная таможенная информация не в полной мере используется в статистике торговли товарами. Некоторая часть этой информации может уже содержаться в графах таможенных деклараций и при этом учитываться не полностью или игнорироваться для целей статистики торговли товарами. Другими словами, существующие, но не включенные в таблицы или не анализируемые поля данных могут содержать важную информацию для целей проведения корректировки. Это может потребовать дополнительных усилий от статистиков, а также их взаимодействия с таможенными органами для получения доступа к дополнительным записям, содержащимся в таможенных документах.

5.26 Желательная дополнительная информация из таможенных документов может включать в себя данные о стоимости и товарные коды товаров, которые были отправлены за границу на переработку, плате за переработку этих товаров, месте переработки и месте назначения переработанных товаров и т.д. Эта информация может также включать в себя даты отправки и возврата всех временно вывезенных за границу товаров.

5.27 Подробные данные о любых из этих категорий временно вывезенных за границу товаров, могут затем послужить основой для корректировок смены собственника при торговле товарами в национальных счетах или платежном балансе. Экспорт, связанный с переработкой товаров вне таможенной территории, необходимо исключить для периода, когда товары были отправлены за границу и для периода, в который они были возвращены.

5.28 Например, в рамках Европейского союза (ЕС) для выявления определенных типов торговли, включая ввоз и вывоз товаров на переработку, используются конкретные таможенные процедуры. Эти типы торговли выявляются по "кодам характера операций" в рамках таможенных процедур. Хотя эти коды обычно используются для составления СМТТ, они могут служить источником информации для выявления товаров, направленных на переработку.

5.29 Что касается кодов характера операций, то переработка товаров вне таможенной территории определяется как таможенная процедура, в рамках которой товары, свободно обращающиеся в экономике, могут временно экспортироваться для обработки, переработки или ремонта и затем реимпортироваться при частичном или полном освобождении от импортных пошлин или налогов.

5.30 Хотя такие коды характера операций могут служить источником полезной информации для статистиков, эти коды не определяют в явном виде, имело ли место смена собственника, а указывают только на то, что товары предназначены для обратной отправки. Тем не менее выявление того, возвращаются или нет товары во внутреннюю экономику, может быть разумным замещением того, имела или нет место смена собственника.

5.31 Коды характера операции можно использовать в качестве источника информации для выявления и выделения потоков товаров, подлежащих переработке, но только если таможенные органы на практике используют эту классификацию. Если товары, направляемые на переработку, освобождаются от определенных налогов, то это создает стимулы для предоставления высококачественных данных. Без таких налоговых послаблений качество получаемых данных может быть недостаточным.

5.32 В Руководстве ЕС по товарам, направляемым за границу на переработку, содержится рекомендация проводить консультации с налоговыми органами по вопросам качества и практики использования информации, получаемой из кодов операций. Как указано выше, важно понимать практику компаний в отношении декларирования товаров, направляемых на переработку, а также возможности их выявления по материалам таможенного учета. Решение этой задачи может потребовать проведения специального обследования в координации с налоговыми органами в интересах составителей платежного баланса и национальных счетов.

5.33 Когда информация о кодах характера операций удовлетворительного качества не может быть получена из статистики торговли товарами, необходимо изучить альтернативные возможности. Существует возможность получения информации о (порядке величины) стоимости товаров, направляемых за границу на переработку, из результатов обследований предприятий в комбинации с вопросами о плате за переработку товаров за границей. Эту информацию можно использовать для внесения необходимых корректировок в статистику торговли товарами.

5.34 Получение этих данных в рамках обследований предприятий может привести к увеличенной нагрузке на респондентов, которая может быть сочтена нежелательной. В таких условиях запасным вариантом является внесение грубых корректировок на основе информации о плате за переработку за границей, полученной из

обследований предприятий и обследований международной торговли услугами. Эти корректировки могут быть основаны на предположении о том, что плата за переработку отражает разницу между стоимостью товаров, направляемых на переработку, и стоимостью товаров, возвращаемых в страну их собственника. Это подразумевает, что размер понижающих корректировок объемов экспорта и импорта таков, что торговый баланс по товарам отражает плату за услуги. Поскольку эта плата учитывается отдельно, это не влияет на общий торговый баланс.

5.35 Еще одним возможным способом измерения неизвестных валовых потоков, которые необходимо исключить из торгового баланса, является измерение отношения платы за переработку к объемам переработки товаров, оцениваемым по выборке фирм, схожих по виду экономической деятельности, стране происхождения и назначения товаров и т.п., по которым эта информация имеется в наличии.

5.36 Тем не менее, такие корректировки могут привести к искажениям в торговом балансе, особенно когда существует неопределенность в отношении объема товаров, которые не возвращаются после переработки в страну головного предприятия. Опять же, в таких условиях рекомендуется провести одно внеплановое обследование, чтобы получить хотя бы общее представление о масштабах потоков переработанных товаров, которые не возвращаются во внутреннюю экономику.

Страновой тематический пример 5.1
Статистика международной торговли товарами в Европейском союзе

Составление СМТТ опирается прежде всего на данные таможенного учета, дополняемые, когда это возможно, данными из других источников, расширяющими охват учета (например, включение торговли электроэнергией или торговли речными и морскими судами и воздушными судами). Эта статистика прежде всего отражает физическое перемещение товаров через границы.

В Европейском союзе (ЕС) СМТТ основывается на двух системах сбора данных, называемых "Интрастат" и "Экстрастат". ЕС является таможенным союзом, и между его государствами-членами нет таможенных границ. Начало функционирования единого рынка с 1 января 1993 года привело к упразднению таможенных процедур между государствами -членами ЕС, которые служили традиционным источником торговой статистики, а также к проведению четкого различия между методами наблюдения и системами сбора данных в отношении торговли внутри ЕС и торговли ЕС с внешним миром, что и привело к созданию двух систем сбора данных, т.е. системы "Интрастат" и системы "Экстрастат".

Компании, торгующие в пределах ЕС с другими государствами-членами (так называемая Интрастат-торговля), пережили значительные изменения. Они подают декларации непосредственно в статистические органы на основе информации о налоге на добавленную стоимость (НДС). Компании, которые торгуют со странами за пределами ЕС (так называемая торговля Экстрастат), так же как и до 1993 года, подают декларации только в таможенные органы, а копии таможенных документов обрабатываются статистическими органами.

Система "Интрастат" связана с системой налога на добавленную стоимость, основанной на обследованиях предприятий и данных в разбивке по стране назначения (для импорта) и стране отправления (для экспорта). Предприятия, зарегистрированные в качестве плательщиков НДС, объем продаж или покупок товаров у других стран-членов превышает статистический порог, подают декларации в "Интрастат". Указывать в декларациях "Интрастат" информацию, связанную со страной происхождения, не обязательно. Подающий отчеты агент в стране конечного назначения может, таким образом, вообще не знать не входящую в ЕС страну, являющуюся страной происхождения товаров. Доступна только информация, связанная со страной поставки (импорта).

Торговля государств-членов со странами, не входящими в ЕС ("Экстрастат"), учитывается на основе таможенных деклараций (единого административного документа). Статистика "Экстрастат" содержит данные, связанные как со страной происхождения, так и со страной назначения товаров.

Товары, направляемые на переработку, учитываются на валовой основе в СМТТ. Экспортная операция регистрируется тогда, когда полуфабрикат направляется иностранному переработчику на переработку по договору (вывоз товаров на переработку), а импортная операция – тогда, когда национальный переработчик получает направляемые ему на переработку товары, принадлежащие иностранному собственнику (ввоз товаров на переработку). Товары, направляемые на переработку, могут в некоторой степени быть определены в СМТТ по кодам характера операции или по кодам таможенных процедур. Государства-члены ЕС обязаны собирать информацию о кодах характера операций в рамках системы "Интрастат". Характер операции является совокупностью характеристик (например, покупка или продажа, товары, направляемые на переработку), содействующих определению различных типов операций в системах "Интрастат"/ "Экстрастат". Характер операций определяется двузначным кодом следующим образом:

Операции с целью переработки по договору:

41. товары, которые предполагается вернуть в государство-член ЕС, из которого они были исходно отправлены;

42. товары, которые не предполагается вернуть в государство-член ЕС, из которого они были исходно отправлены.

Операции после переработки по договору:

51. товары, возвращающиеся в государство-член ЕС, из которого они были исходно отправлены;

52. товары, не возвращающиеся в государство-член ЕС, из которого они были исходно отправлены[17].

В рамках системы "Экстрастат" государства-члены ЕС не обязаны собирать данные о характере операций. Предполагается, что сбор данных о кодах характера операций станет обязательным после введения в действие Таможенного кодекса ЕС (UCC), но не позднее 2020 года. Коды таможенных процедур представляют собой четырехзначные коды. Первые две цифры указывают на текущую процедуру, а третья и четвертая цифры – на предыдущую процедуру, которая была ранее применена к данным товарам.

Некоторые процедуры относятся к товарам, направляемым на переработку:

21, 22: Временный экспорт в рамках вывоза товаров на переработку

41: Процедура ввоза на переработку – условный ввоз

51: Процедура вывоза на переработку – условный вывоз

91: Переработка под таможенным контролем

Некоторые процедуры могут существовать только в качестве предыдущих процедур:

54: Предыдущая процедура, указывающая на то, что к товарам была применена процедура ввоза товаров на переработку в другом государстве-члене (условный вывоз).

92: Предыдущая процедура, указывающая на то, что к товарам была применена процедура переработки под таможенным контролем в другом государстве-члене.

Коды 41, 51 и 91 обозначают процедуры импорта, используемого компаниями (требует разрешения), когда существует таможенный тариф на материалы, которые направляются на переработку. При использовании процедуры нормального импорта объемы товаров, импортируемых для переработки, неизвестны. Коды таможенных процедур 41 и 51 используются тогда, когда ожидается реэкспорт товаров. В случае кода 51 товары не находятся в свободном обращении в ЕС ("товары T1"), и после переработки экспорт переработанных товаров должен быть оформлен документально. В случае кода 41 уплачиваются таможенные пошлины, после чего товары поступают в свободное обращение ("товары T2"). Если товары впоследствии реэкспортируются, уплаченные таможенные пошлины возвращаются. Поскольку товары находятся в свободном обращении, они могут быть без какого-либо дальнейшего уведомления таможенных органов оставаться в экономике страны переработки, даже если это исходно и не ожидалось. По причине реэкспорта переработанных товаров и код 41, и код 51 могут отражать деятельность по переработке по договору. Что касается кода таможенной процедуры 91, то не существует требования или намерения обязательного реэкспорта товаров после переработки. Только когда товары реэкспортируются, можно разумно полагать, что эти товары могли быть переработаны по договору. Только небольшую часть товаров, импортированных для переработки под таможенным контролем, следует связывать с переработкой по договору. Отношение стоимости реэкспортируемых и нереэкспортируемых товаров является показателем доли импорта для переработки по договору. Коды 54 и 92 используются только для обозначения предшествовавшей процедуры и означают, что деятельность по переработке имела место в другом государстве-члене ЕС. Коды 21 и 22 являются кодами процедур экспорта, которые используются, когда ожидается возврат переработанных товаров. Когда существует таможенный тариф на готовые товары, у компании существует экономический стимул к использованию кодов переработки. Объемы товаров, импортированных после переработки, но учтенных согласно процедуре для нормального импорта, неизвестны. Когда не ожидается возврат полуфабрикатов после переработки, высока вероятность использования процедуры для нормального экспорта.

b) Оценка покупок товаров (сырья, полуфабрикатов) за границей в качестве импорта

5.37 Товары (сырье, полуфабрикаты), подлежащие переработке иностранным переработчиком, могут быть куплены за границей. В таких случаях эти покупки не отражаются в качестве импорта в статистике торговли товарами, поскольку эти товары не пересекают границ страны, в которой головное предприятие является резидентом.

[17] В некоторых странах ЕС эта информация доступна только на уровне однозначного кода.

5.38 Единственным возможным способом учета этого импорта является просьба к участникам обследований предприятий предоставлять данные отдельно о внутренних покупках промежуточных товаров и покупках за рубежом. Такая разбивка особенно рекомендуется в отношении тех подотраслей, о которых известно, что в них более распространена переработка товаров вне таможенной территории. Логичным подходом является сочетание вопросов о расходах на оплату услуг по переработке за границей (см. следующий пункт) с вопросами об импорте товаров в связи с вывозом товаров на переработку.

5.39 При отсутствии информации из обследований предприятий аппроксимация может быть проведена путем вычитания платы за переработку из стоимости импорта после переработки, указанной в таможенных документах. Типичной ошибкой в данном случае является исключение импорта после переработки товаров вне таможенной территории из статистики торговли товарами без замещения на фактическую стоимость импортируемых товаров, купленных за границей до переработки.

c) Оценка экспорта непосредственно после переработки

5.40 Экспорт после переработки товаров вне таможенной территории не отражается в статистике торговли товарами по той причине, что эти товары уже пересекли границу до операции с переработанными товарами. Коды характера операции в статистике торговли товарами могут помочь в выявлении товаров, направленных на переработку, которые не вернутся во внутреннюю экономику после переработки. Если эта информация доступна и качество этой информации достаточное, стоимость этих товаров, направленных на переработку, может быть заменена фактической стоимостью операции после переработки. Наилучшим подходом является сопоставление оборота зарубежных продаж (согласно информации, предоставленной головным предприятием в ходе обследования предприятий) с товарами, направленными на переработку и не возвращающимися в страну происхождения. Приблизительную оценку стоимости операции можно рассчитать, прибавив плату за переработку, выплаченную экспортирующим головным предприятием, к стоимости товара указанной в таможенных документах в момент отправки товара за границу на переработку.

5.41 Без достаточно детальной и качественной информации о характере операции невозможно произвести корректировки в статистике торговли товарами, и они в некоторой степени сопряжены с риском. Опять же, типичной ошибкой является исключение товаров, отправленных на переработку вне таможенной территории, из статистики торговли товарами без учета вместо этого фактической стоимости экспортируемых после переработки товаров.

d) Оценка импорта услуг по переработке

5.42 Существует два важных источника данных для получения информации об импорте платы за переработку: обследования предприятий и обследования международной торговли услугами. Последний источник иногда также называется обследованием для целей составления платежного баланса. Оба эти типа обследований вряд ли можно использовать для измерения аспектов глобального производства, в особенности в отношении услуг, связанных с товарами, которые пересекают границу для переработки. Тем не менее, в оба эти обследования можно внести поправки с целью сбора информации о приобретении услуг по переработке у иностранных поставщиков. В классификации Руководства по статистике международной торговли услугами (РСМТУ) 2010 года четко выделены услуги по обработке физических вводимых ресурсов, находящихся в собственности других лиц.

5.43 Одной из проблем здесь является адекватный учет фирм, занимающихся вывозом товаров для переработки. В этой связи наиболее значительным преимуществом обследований предприятий является то, что они обычно охватывают всю внутреннюю деятельность, в то время как обследования международной торговли услугами обычно имеют меньший охват и меньший размер выборки. Еще одним преимуществом обследований предприятий, очевидно, является их комплексный разрез, в котором получаются эти характеристики производства и выпуска.

5.44 Альтернативный подход состоит в косвенном измерении платы за переработку как разницы между стоимостью товаров до и после переработки, информация о которых получается путем регистрации экспортных и импортных потоков товаров предназначенных для переработки вне таможенной территории. На вставке III.2 в РСМТУ-2010 объясняется, что размер платы за услуги по переработке физических ресурсов, находящихся в собственности других лиц, не обязательно совпадает с разницей между стоимостью товаров, направленных на переработку, и стоимостью этих товаров после переработки. В дополнение к плате за переработку разница в стоимости может также включать в себя холдинговые прибыли и накладные расходы. В то же время такие вычисления становятся особенно проблематичными, когда товары не возвращаются в страну головного предприятия. Кроме того, в результате физической трансформации классификация товаров до и после переработки может изменить классификацию, что может также усложнить косвенную оценку платы за переработку. Исходя из этого, рекомендуется использовать прямой, а не косвенный учет платы за переработку.

е) Оценка (изменений) запасов материальных оборотных средств, находящихся за границей

5.45 Данные о запасах материальных оборотных средств обычно собираются в рамках обследований предприятий. Ранее рекомендовалось организовывать обследования таким образом, чтобы обеспечить охват также и запасов материальных оборотных средств, находящихся за границей. Раздельный учет запасов материальных оборотных средств, находящихся внутри страны и за границей, может быть очень полезным. Также полезным может быть раздельный учет сырья и переработанных товаров, особенно для того, чтобы получить более широкую картину потоков товаров в рамках операций по вывозу товаров на переработку. Такая разбивка также будет содействовать надлежащей переоценке запасов.

Валидация данных

5.46 С теоретической точки зрения существует возможность собирать информацию по элементам данных а–е и количественно оценивать каждый из них независимо друг от друга. Многие статистики будут рассчитывать свои оценки в менее благоприятных условиях, и поэтому валидация данных должна быть обязательной частью процедуры оценки. Такая валидация данных может проводиться на различных уровнях детализации.

5.47 Даже если информацию об услугах по переработке в основном или исключительно получают из обследований торговли услугами, возможно, что охват этой деятельности в статистике торговли товарами является более полным по сравнению с обследованиями услуг. Другими словами, статистику торговли товарами можно использовать для выявления пробелов в данных о плате за переработку. Должна существовать определенная зависимость между стоимостью потоков товаров и платой за переработку. Ошибки в данных можно также выявить путем сопоставления потоков товаров, направляемых на переработку, регистрируемых по кодам характера операции в статистике торговли товарами, с платой за переработку, отраженную в статистике торговли услугами. Информация, полученная в ходе обследований предприятий, может также помочь в валидации данных и об охвате операций по переработке в международной торговле услугами, и о потоках международной торговли в таможенных документах.

5.48 Все эти методы валидации могут подкрепляться так называемыми "регистрами импортеров-экспортеров", связанными со статистикой торговли товарами. Сопоставление этих регистров с регистром предприятий облегчит сопоставление данных с данными других обследований. В некоторых странах разработаны регистры импортеров-экспортеров, которые позволяют увязывать торговлю в разбивке по типам товаров с фирмами, занимающимися такой деятельностью. Регистры импортеров-экспортеров позволяют отслеживать на высоком уровне детализации торговлю товарами в увязке с конкретными торговыми заведениями и фирмами импортерами-экспортерами. Это может обеспечить ценные возможности для увязки данных о торговле с данными соответствующих обследований предприятий, особенно обследований обрабатывающих производств, и обследований торговли услугами, применительно к деятельности по трансграничной переработке. Увязка указанных выше корректировок данных о торговле товарами с обрабатывающими предприятиями через связи между учетными данными, а также с типами товаров может обеспечить большую точность и согласованность данных о производстве и торговле рассматриваемых фирм.

5.49 Наконец, обсуждавшиеся выше корректировки СМТТ прежде всего направлены на получение данных о валовом импорте и экспорте в соответствии с принципами СНС 2008 и РПБ6, однако без обязательного учета в разбивке по товарным позициям. Последний аспект особенно важен для составления и балансировки таблиц ресурсов и использования. Разбивка по товарным позициям может также содействовать корректному представлению внешней торговли в контексте глобального производства. Стоит отметить, что даже составление платежного баланса с более частой, чем годовая, периодичностью и квартальных оценок валового внутреннего продукта (ВВП) требует определенной детализации категорий товаров.

5.50 Возвращаясь к примеру со спортивной обувью, приведенному в главе 2, когда головное предприятие посылает межподошвы иностранному переработчику для окончательной сборки изделия, и изделия не возвращаются в страну головного предприятия, а напрямую поставляются в страну конечного потребителя, можно отметить, что объем экспорта головного предприятия, например, оцениваемый как сумма стоимости подошв и платы за переработку, должен регистрироваться как экспорт готовых изделий, а не как экспорт подошв. Правильная классификация этого экспорта на основе Классификации основных продуктов (КОП) выглядит неочевидной. По умолчанию можно считать, что тип товара до переработки совпадает с типом товара после переработки. На более высоком уровне агрегирования это предположение может быть действительно правдоподобным. Эти проблемы классификации так же важны и при внесении корректировок в СМТТ в связи с ввозом товаров на переработку.

Ввоз товаров на переработку

5.51 Термин "ввоз товаров на переработку" используется, когда компания-резидент (перерабатывающая единица) занимается физической трансформацией товаров, которые до и после переработки находятся в собственности иностранного головного предприятия. После переработки товары могут вернуться в страну головного предприятия, поставляться потребителям в стране переработчика или поставляться в третью страну.

5.52 Схемы организации по ввозу товаров на переработку обычно легче выявить и отслеживать, чем операции по обработке товаров вне таможенной территории, поскольку сами эти операции обычно явно отражаются в материалах обследований предприятий.

Измерение производства

5.53 Следуя рекомендациям СНС 2008 и РПБ6, выпуск перерабатывающей единицы представляет собой стоимость услуг по переработке, а не полное значение стоимости произведенных товаров, как это требовалось согласно СНС 1993. В отсутствие необходимости проведения этих условных расчетов счет производства можно составить непосредственно, исходя из суммы выручки и затрат, отраженных в статистике предприятий.

5.54 Если использовать пример со спортивной обувью, приведенный в главе 2, то выпуск перерабатывающей единицы будет представлять собой услуги по переработке (20), что в этом примере соответствует оплате труда работников.

5.55 Согласно МСОК ред. 4, подрядчики или единицы, осуществляющие свою деятельность за плату или на основе договора, классифицируются по той же категории, что и единицы, производящие те же товары или услуги для себя. В целях составления национальных счетов может быть полезно выделить, в отдельную подкатегорию компании, которые в основном предоставляют промышленные услуги. Это важно как для целей разработки данных, так и для их анализа, поскольку структура затрат при производстве по договору существенно отличается от структуры затрат при производстве продукции самой компанией-производителем для себя самой.

Таблица 5.3
Ввоз товаров на переработку, счет производства согласно СНС 1993 и СНС 2008

	СНС 1993	***СНС 2008***
Производство	**50 (=30+20)**	**20**
Товары	50 (=30+20)	0
Услуги	0	20
Промежуточное потребление	**30**	**0**
Материалы	30	0
Услуги по переработке	0	0
Другие услуги	0	0
Добавленная стоимость	**20**	**20**
Оплата труда работников	20	20
Валовая прибыль	0	0

Измерение международной торговли

5.56 С точки зрения страны, где находится переработчик, изменения, необходимые при переходе с СНС 1993 на СНС 2008, являются зеркальным отражением изменений, иллюстрируемых в таблице 5.2. Поставки сырья и, возможно, переработанных товаров будут отражены в статистике торговли товарами, но они не должны учитываться в качестве импорта и экспорта в национальных счетах или платежном балансе страны, в которой перерабатывающая единица является резидентом. Поэтому новые руководящие принципы СНС 2008 и РПБ6 требуют, чтобы потоки международной торговли, связанные с ввозом товаров на переработку, отраженные в источниках данных СМТТ, исключались из оценок импорта и экспорта в национальных счетах и платежном балансе.

5.57 В контексте ввоза товаров на переработку требуются следующие элементы данных и соответствующие корректировки данных:

a) корректировка торговли товарами, подразумевающая i) исключение из импорта товаров, получаемых из-за границы для переработки и ii) исключение экспорта товаров, возвращаемых во внутреннюю экономику, или поставляемые в третью страну после переработки;

b) оценка экспорта услуг, связанного с продажей услуг по переработке за границу;

c) если релевантно, оценка объема экспорта товаров (сырье, полуфабрикаты), купленных на внутреннем рынке иностранным головным предприятием, которые впоследствии перерабатываются внутренним переработчиком;

d) Можно ожидать, что запасы сырья или готовой продукции, находящиеся на территории перерабатывающей единицы, но остающиеся в собственности головного предприятия, не сообщаются перерабатывающей единицей в формах по статистике предприятий. Если эти запасы материальных оборотных средств находятся на счетах перерабатывающей единицы, разработчикам статистики необходимо провести соответствующие корректировки для их исключения.

5.58 Первые три указанные выше элемента данных более подробно обсуждаются ниже.

a) Корректировки в статистике торговли товарами

5.59 Как указано в разделе выше при обсуждении вывоза товаров на переработку, коды характера операций, схожие с используемыми в ЕС, могут также служить источником данных для выявления потоков товаров для ввоза на переработку, но только если эту классификацию таможенные органы используют на практике и если существуют соответствующие стимулы (наличие налоговых послаблений) к тому, чтобы сообщать таможенным органам информацию достаточно хорошего качества.

5.60 В качестве альтернативы информацию о стоимости товаров в рамках ввоза товаров на переработку можно получить в ходе обследований предприятий в сочетании с ответами на вопрос о плате за переработку иностранными головными предприятиями. Эту информацию можно использовать для проведения искомых корректировок в статистике торговли товарами. Однако необходимо подчеркнуть, что головные предприятия в схемах организации переработки, как правило, имеют более полное представление о стоимости товаров, направляемых за границу на переработку, чем перерабатывающие единицы. Перерабатывающие единицы могут не обладать точной информацией о стоимости материалов или полуфабрикатов, направляемых им на переработку, поскольку они не являются их собственниками.

5.61 Компромиссным вариантом является предположение о том, что существует определенная зависимость между стоимостью услуг по переработке и стоимостью товаров, направляемых для переработки, на основе которой можно провести общие корректировки в статистике торговли товарами. Корректировка объемов импорта и экспорта в сторону их понижения может быть проведена аналогичным образом. Тем не менее такие корректировки могут привести к искажениям в торговом балансе, особенно когда существует неопределенность в отношении количества товаров, остающихся в стране перерабатывающей единицы. В такой ситуации рекомендуется провести хотя бы одно обследование для получения общего представления о зависимости между платой за переработку и стоимостью товарных потоков в рамках ввоза товаров на переработку, а также представления о доле товаров, которые после переработки остаются во внутренней экономике перерабатывающей единицы.

b) Оценка экспорта услуг по переработке

5.62 Существует два источника данных, которые могут обеспечить информацию об экспорте услуг по переработке: обследования предприятий и обследования международной торговли услугами. Как уже было упомянуто выше, оба эти типа обследований могут быть адаптированы для сбора информации о производстве и экспорте услуг по переработке. О выпуске услуг по переработке в счетах перерабатывающей единицы, вероятно, легче получить данные, чем о промежуточном потреблении услуг по переработке из счетов головного предприятия. Косвенное измерение экспорта услуг по переработке на основе разницы в стоимости товаров до и после переработки не рекомендуется по тем же причинам, что были описаны в контексте переработки товаров вне таможенной территории (пункт 5.44). Рекомендуется делать такое косвенное измерение только для сопоставления данных.

c) Экспорт товаров, купленных на внутреннем рынке иностранным головным предприятием, которые перерабатываются внутренней перерабатывающей единицей

5.63 В случае переработки товаров внутри таможенной территории не существует очевидного метода учета этого экспорта. До переработки не наблюдается никаких трансграничных потоков товаров, и сам по себе этот экспорт остается неучтенным в статистике торговли товарами. Поскольку внутренний переработчик напрямую не участвует в данной операции (внутренняя покупка сырья), то не имеет смысла задавать ему вопросы о стране происхождения материалов, которые он перерабатывает (купленные на внутреннем рынке или поставленные из-за границы).

5.64 В качестве альтернативы данные о стоимости экспорта сырья или полуфабрикатов можно получить путем вычитания платы за переработку из стоимости товаров, экспортируемых после переработки. Информация

об этом экспорте может быть получена из данных регистрации при пересечении границы, отражаемых в статистике торговли товарами. Осложняющим фактором является то, что только часть переработанных товаров приобретается головными предприятиями во внутренней экономике.

Валидация данных

5.65 Процедуры валидации данных уже обсуждались выше в контексте вывоза товаров на переработку. Такие процедуры не менее важны и для анализа результатов операций по ввозу товаров на переработку, особенно когда имеющиеся исходные данные страдают неполнотой или недостаточным качеством.

Страновой тематический пример 5.2
Влияние услуг по переработке сырья и материалов на платежный баланс Китая

Благодаря политике открытости, проводимой в Китае с конца 1970-х годов, значимость переработки товаров быстро возросла, и это внесло значительный вклад в развитие внешней торговли, занятость, рост ВВП и реструктуризацию промышленности страны. Согласно показателям текущего контроля товаров, направляемых на переработку *Главного таможенного управления Китайской Народной Республики*, выделяются следующие три основных типа операций по переработке:

1) Переработка импортируемых материалов, когда внутренние предприятия импортируют и закупают материалы, перерабатывают их на территории своей страны и после переработки продают готовую продукцию за границей. Эта форма переработки может до некоторой степени соответствовать контракту производителя в рамках механизма бесфабричного производства (C), описанного в главе 2;

2) Переработка поставленных материалов, когда внутренние переработчики получают, но не закупают поставленные материалы, находящиеся в собственности иностранных предприятий, затем перерабатывают эти материалы или осуществляют сборку по заказу и после возврата готовой продукции взимают за это только плату за переработку (пример A);

3) Обработка товаров вне таможенной территории представляет собой операцию, противоположную операции (2), в ходе которой иностранные предприятия получают, но не закупают сырье и вспомогательные материалы, запчасти, компоненты и полуфабрикаты, поставляемые китайскими предприятиями, которые являются их собственниками, затем перерабатывают эти материалы или осуществляют сборку по заказу и после переработки отправляют готовую продукцию тем же китайским предприятиям.

В последние десятилетия общие объемы импорта и экспорта, связанного с переработкой, быстро росли. Например, в 1981 году совокупная стоимость товаров, направленных на переработку, составила 2,5 млрд. долл. США, что составляло лишь 6% от общего объема внешней торговли Китая, а в 2011 году совокупная стоимость товаров, направленных на переработку, составляла 1 306 млрд. долл. США или 36% от объема внешней торговли Китая. Промышленная переработка является основным источником профицита внешнеторгового баланса Китая. Доминирующей является переработка импортируемых материалов, хотя доля переработки поставляемых материалов со временем уменьшилась. Деятельность по переработке распространилась с более поздних стадий производственного цикла с невысокой добавленной стоимостью на более сложные ранние стадии, причем вклад внутреннего производства со временем возрастает.

В Китае таможенные органы отвечают за распространение данных об экспорте и импорте товаров, направляемых на переработку. Применение принципов РПБ6 приводит к следующей классификации описанных выше схем организации переработки. Только переработка поставляемых материалов (2) и переработка товаров вне таможенной территории (3) соответствуют услугам по переработке сырья и материалов без смены собственника, однако значительную часть переработки импортируемых материалов следует классифицировать не как товары, направляемые на переработку, а как товары для перепродажи в счете товаров платежного баланса, поскольку имеет место смена собственника товаров. На основе таможенных данных можно получить только информацию о чистом экспорте услуг по переработке, который во многих случаях не равен плате за эти услуги. Еще одним усложняющим фактором является то, что китайская таможенная классификация внешней торговли отличается от классификации РПБ6.

Анализ и перекрестная проверка данных различных ведомств в так называемой *Системе отчетности* по международным операциям: позволяют уточнить оценки объемов переработки импортируемых материалов, переработки поставляемых материалов и вывоза товаров на переработку. Этот дополнительный анализ данных в некоторой степени позволит Государственному валютному управлению в будущем собирать данные о плате за услуги в отношении различных типов товаров, направляемых на переработку, и улучшить качество данных. Трансграничное получение и выплата денежных средств за переработку поставляемых материалов и обработку

товаров вне таможенной территории могут служить альтернативным источником данных по сравнению с таможенной статистикой по соответствующим типам товаров, направляемых на переработку, поскольку данные о платежах позволяют в большей степени соблюдать требования РПБ6. Кроме того, в теоретическом плане разница между трансграничным получением и выплатой денежных средств является стоимостью услуг по переработке физических ресурсов, находящихся в собственности других сторон. Тем не менее для получения более точных данных необходимо в будущем более глубоко изучить этот вопрос.

Страновой тематический пример 5.3
Промышленная программа "Макиладора" в Мексике

Промышленная программа "Макиладора" охватывала предприятия, которые с разрешения Секретариата экономики Мексики временно импортировали товары для обработки, сборки или ремонта с целью их последующего экспорта. В 2006 году на смену программе "Макиладора" пришла программа IMMEX (индустрия производства, макиладоры и экспортных услуг). Согласно регламенту программы "Макиладора" участвующие в ней предприятия освобождались от уплаты пошлин и налогов, если готовая продукция продавалась за границей. Этот регламент был введен в действие в середине 1960-х годов в рамках Политики индустриализации северной границы с целью поощрения прямых иностранных инвестиций (ПИИ), развития обрабатывающей промышленности и создания рабочих мест.

Предприятия, допущенные к участию в промышленной программе "Макиладора", размещались по всей Мексике, но большинство из них находились на севере страны, где они могли воспользоваться преимуществами близости к США. Мексиканские власти определили, какие именно товары согласно кодам Гармонизированной системы (ГС) могли импортироваться и экспортироваться. Информация о любых изменениях в зарегистрированных и утвержденных типах товаров сообщалась властям для повторного утверждения согласно новым кодам ГС. Товары, произведенные в рамках программы "Макиладора", могли покидать территорию Мексики без каких-либо ограничений в отношении пункта назначения. Предполагалось, что все товары, временно импортированные предприятиями – участниками программы "Макиладора", являлись товарами, направляемыми на переработку. Эти предприятия предоставляли услуги по переработке физических ресурсов, принадлежащих другим лицам. Смена собственника признавалось только тогда, когда предприятие выплачивало пошлины и налоги на импортированные товары, с тем чтобы продать готовую продукцию на внутреннем рынке. Эти операции выявлялись по конкретным таможенным документам.

До 2006 года источниками статистики о товарах, направляемых на переработку, служили данные таможенных органов, используемые для статистики торговли товарами, и ежемесячное обследование предприятий, участвующих в программе "Макиладора", проводившееся Национальным институтом статистики и географии (INEGI). Эти предприятия были обязаны отвечать на вопросы обследования, касавшиеся занятости и заработной платы, покупок и потребления товаров и услуг, а также добавленной стоимости экспорта. Добавленная стоимость экспорта соответствовала плате за переработку, поскольку в нее включалась заработная плата, внутренние затраты и прибыль. Согласно статистике за 2006 год, в программе "Макиладора" участвовало почти 3 000 предприятий с 1,2 млн. работников, а совокупный объем платы за переработку составил 24 млрд. долл. США. После запуска программы IMMEX правила таможенного учета изменились. В результате этого информация, позволяющая выделять товары, направляемые на переработку, и оценить объем услуг по промышленной обработке физических ресурсов, принадлежащих другим лицам, стала недоступной, поскольку программа IMMEX предусматривает другой тип предприятий-участников, другие производственные процессы и внешнеторговые операции. Поэтому INEGI начал собирать по этой новой группе предприятий статистику торговли по характеристикам предприятий, в том числе путем увязки таможенных данных с целью получения информации об их связях с экспортным рынком, уделяя особое внимание товарам, направляемым в Мексику на переработку.

Страновое тематическое исследование 5.4
Измерение торговли товарами и услугами на основе смены права собственности: пример специально административного района Гонконг (Китай)

В специальном административном районе Гонконг (Китай), начиная с 2012 года, применяется принцип смены права собственности при составлении статистики товаров, направляемых на переработку и перепродажу за границу. Опыт и вызовы, связанные с измерением международной торговли в соответствии с рекомендациями СНС 2008 и РПБ6, представлены в данном тематическом исследовании.

Гонконг представляет собой одну из наиболее внешне ориентированных экономик в мире. Торговая деятельность, связанная с товарами, направляемыми на переработку и перепродажу за границу, играет важнейшую роль во внешней торговле Гонконга. Еще в 1980-х годах многие производственные компании в

Гонконге начали переносить свои производственные процессы в континентальный Китай, чтобы воспользоваться преимуществами географической близости и низких производственных затрат. Сырье и полуфабрикаты транспортируются до фабрик в континентальный Китай для переработки, а готовые изделия возвращаются в Гонконг для местного потребления или для реэкспорта. Доля торговли для переработки в импорте Гонконга из континентального Китая (на основе данных трансграничной регистрации) повысилась в период с 1991 по 2000 гг. с 67% до 79%. В 2013 году эта доля снизилась до уровня 38%.

Большая часть товаров, направляемых в континентальный Китай на переработку в 1990-х годах, регламентировалась схемой «переработка и сборка» (ПС), согласно которой сырье, направляемое в континентальный Китай на переработку, и готовая продукция после переработки оставались в собственности компаний, расположенных в Гонконге на протяжении всего процесса, т.е. право собственности не менялось. Готовые изделия, как правило, направлялись обратно в Гонконг для последующего реэкспорта на зарубежные рынки. В 2000-х годах структуры переработки постепенно перешли к схеме «переработка импортных материалов» (ПИМ). В рамках ПИМ, право собственности на импортируемые ресурсы переходит к занимающимся переработкой единицам в континентальном Китае, а готовые изделия могут не возвращаться в Гонконг. В результате перехода от ПС к ПИМ, объем готовых изделий, возвращенных в Гонконг, показывал лишь умеренный рост в 2000-х годах по сравнению с 1990-ми годами. Новые данные по торговле услугами переработки в рамках ПС и ПИМ собираются для внедрения принципа учета на основании смены права собственности. Новые данные также дополняют анализ структурных изменений с ПС на ПИМ на широком промышленном уровне.

Стоимость реализованных товаров без пересечения Гонконга, и экспорт товаров Гонконга

Несмотря на то, что реимпорт в Гонконг по-прежнему является основным режимом, его доля (в процентном отношении к стоимости сырья/полуфабрикатов, направляемых в континентальный Китай на переработку) немного снизилась за последнее десятилетие с 78% в 2000 году до 71% в 2012 году. С другой стороны, доля готовых изделий, экспортированных непосредственно на зарубежные рынки, постепенно увеличилась. Части этих товаров проходят переработку в рамках схемы ПС, и поэтому должны регистрироваться как экспорт товаров Гонконга, а не континентального Китая с соблюдением принципа смены права собственности. С другой стороны, деятельность по перепродаже товаров за границей, осуществляемая компаниями Гонконга, с 2000-х годов стала процветать. Трейдеры Гонконга широко задействованы в деятельности по перепродаже товаров за границей, чтобы использовать преимущества их широкой торговой сети с покупателями и продавцами на мировом рынке. Общая стоимость товаров, реализованных без пересечения Гонконга, составила 535 миллиардов долларов США в 2013 году, при этом ее величина превысила уровень 2000 года в пять раз. В результате, с 2010 года стоимость товаров, не пересекающих Гонконг, стала выше, чем общая стоимость экспорта товаров из Гонконга.

Компании в Гонконге, как правило, используют три вида схем организации глобального производства: переработка товаров вне таможенной территории, перепродажа товаров за границей и зарубежная торговля, включающая переработку товаров вне таможенной территории. Их измерение, основанное на принципах СНС 2008 и РПБ6, будет рассматриваться ниже.

Переработка товаров вне таможенной территории

Учитывая важность торговли услугами по переработке между Гонконгом и континентальным Китаем, Департамент переписи и статистики Гонконга с конца 1980-х годов проводит Обследование торговли, включая переработку товаров вне таможенной территории в континентальном Китае, для сбора данных касательно деятельности, связанной с вывозом товаров для переработки. Такое обследование проводится на основе ежемесячной выборки импортно/экспортных торговых деклараций. Несмотря на то, что на основе торговых деклараций может быть получена основная информация по отобранным грузам (например, вид торговли, объем торговли тип и рынок товаров), требуемая информация по переработке товаров вне таможенной территории собирается с помощью компьютеризированных телефонных интервью с соответствующими заведениями. В целях реализации принципа смены права собственности, во втором квартале 2008 года обследование было усовершенствовано в части сбора дополнительных данных по договорам ПС. Усовершенствование подразумевают сбор дополнительной информации со следующей разбивкой, относящейся к импорту из континентального Китая, включая переработку товаров вне таможенной территории по схеме ПС:

- Стоимость сырья/полуфабрикатов, направляемых из Гонконга в континентальный Китай
- Стоимость сырья/полуфабрикатов, закупаемых и направляемых непосредственно с других территорий, кроме Гонконга, в континентальный Китай
- Стоимость услуг промышленной обработки физических ресурсов, принадлежащих Гонконгу, со следующей разбивкой:

  - Сбор за переработку, оплаченный Гонконгом

  - Сырье/полуфабрикаты, закупленные непосредственно единицами, занимающимися переработкой в Континентальном Китае

Для составления более подробной статистики торговли согласно принципу смены права собственности и проведения углубленного анализа торговли, размер ежеквартальной выборки Обследования за последние годы был существенно увеличен (больше, чем в два раза). Это позволило составить достоверные оценки по вышеуказанной разбивке. Для удовлетворения требований по своевременности получения оценок ВВП и платежного баланса, предварительные оценки товаров для к переработки вне таможенной территории, были получены с применением принципа смены права собственности на агрегированном уровне с более коротким лагом, при этом применялись частичные результаты обследования и моделирование данных.

Перепродажа товаров и офшорная торговля, включающая переработку товаров вне таможенной территории

Учитывая значимость деятельности по перепродаже в торговле услугами в Гонконге, с 1990-х годов Департамент переписи и статистики Гонконга занимается сбором актуальных данных путем проведения Ежегодного обследования импорта и экспорта услуг (ASIES). Данные по продаже товаров и стоимости товаров, реализованных в рамках перепродажи за границей, регулярно собираются для получения оценки стоимости услуг по перепродаже, оказанных трейдерами Гонконга. Офшорная торговля, включающая вывоз товаров на переработку, относится к торговой деятельности, при которой товары проходят переработку в соответствии с договорами ПС, и впоследствии продаются непосредственно нерезидентам; при этом товар не пересекает Гонконг. Согласно предыдущей трактовке, валовая прибыль от офшорной торговли, включающей переработку товаров вне таможенной территории, регистрировалась как торговля услугами. Однако поскольку проданные товары включают фактическую покупку и продажу (со сменой права собственности), то в соответствии с новым принципом продажа таких товаров должна регистрироваться как торговля товарами. Плата за переработку должна регистрироваться как импорт услуг по обработке физических ресурсов, принадлежащих трейдерам Гонконга. Чтобы своевременно получить данные по перепродаже товаров за границей на основе нового принципа, с первого квартала 2010 года Департамент переписи и статистики Гонконга внедрил новое Ежеквартальное обследование деятельности по перепродаже товаров и другой торговой деятельности (QSMTA). Однако для минимизации нагрузки на респондентов собираются только агрегированные данные. Более подробные данные, например, стоимость продаж товаров в рамках перепродажи за границей по широким товарным группам и по странам/территориям, продолжают собираться на ежегодной основе путем проведения обследования ASIES.

Помимо сбора данных по стоимости продаж и стоимости товаров, реализованных в рамках перепродажи за границей, новое квартальное обследование также дает возможность получить дополнительные данные, связанные с офшорной торговой деятельностью, включая переработку товаров вне таможенной территории. Такая информация не может быть собрана по-другому - на основе торговых деклараций или в результате Обследования ОР, где единица обследования определяется на основе торговых деклараций, поскольку эти

товары не пересекают границу Гонконга. Следующие дополнительные данные собираются по офшорной торговой деятельности, включая деятельность по переработке товаров вне таможенной территории через QSMTA:

- Стоимость товара, реализованного за границей после переработки
- Себестоимость товара, реализованного за границей после переработки, с последующей разбивкой на:

  - Стоимость сырья/полуфабрикатов, направляемых из Гонконга в страну переработки

  - Стоимость сырья/полуфабрикатов, закупленных и поставленных непосредственно не из Гонконга в страну переработки

  - Стоимость услуг по промышленной обработке физических ресурсов, принадлежащих Гонконгу, со следующей разбивкой:

    - Сбор за переработку, оплаченный Гонконгом

    - Сырье/полуфабрикаты, закупленные непосредственно перерабатывающими единицами за границей

В среднем отбираются около 2000 заведений для каждого раунда обследования QSMTA, из которых 800 представляют собой несомненные случаи. По поводу этих единиц в предыдущих раундах ASIES и QSMTA было выяснено, что в них важную роль играют торговля услугами и поступления от перепродажи за границей.. Охват QSMTA анализируется ежегодно для обеспечения хорошей репрезентативности в обследовании заведений, занимающихся перепродажей и торговлей услугами.

Страновое тематическое исследование 5.5
Учет внешней торговли в Чешской Республике в соответствии с принципами СНС 2008

Чешская Республика имеет небольшую и открытую экономику, которая зависит от экспорта. Международная ориентация чешской экономики значительно повысилась после вступления в ЕС, что вызвало существенные притоки ПИИ в начале столетия. Экономический и таможенный союз также привел к внедрению общей системы НДС и согласованной системы сбора данных по внешней торговле. В результате, стоимостная оценка торговых потоков исключительно на основе регистрации трансграничных движений товаров завышает величину торгового баланса страны по сравнению с величиной добавленной стоимостью, созданной резидентами, и фактическими данными, полученными на основе финансовых счетов. Это показывает, что в Чешской Республике трансграничные перемещения товаров все более расходятся с оценкой внешней торговлей при ее учете на основе смены права собственности между резидентами и нерезидентами.

Вследствие этого, традиционные источники первичных данных по международной торговле товарами (Интрастат и Экстрастат в странах ЕС), которые основываются на регистрации трансграничных перемещений товаров, должны уточняться или дополняться другими источниками данных для возможности оценки внешней торговли в национальных счетах Чешской Республики. В 2010 году чешским статистическим управлением была введена новая концепция внешней торговли, обозначенная как «национальная концепция», отличающаяся от «трансграничной концепции», которая основана исключительно на «трансграничных передвижениях». С тех пор данные на основе национальной концепции используются в качестве основных данных по внешней торговли для национальных счетов и платежного баланса вместо данных на основе трансграничной концепции. С 2014 года оценка на основе национальной концепции публиковалась ежемесячно как основной макроэкономический показатель внешней торговли в Чешской Республике.

Кроме того, в национальных счетах и платежном балансе проведены корректировки для обеспечения соответствия с СНС 2008, Европейской системой национальных и региональных счетов 2010 (ESA 2010) и принципами РПБ6. Данное тематическое исследование объясняет основные шаги, необходимые для перехода от источника первичных данных на основе учета трансграничных перемещений к национальной концепции и от национальной концепции к принципу «смены права собственности» в регистрации торговли, требуемой согласно СНС 2008, ESA 2010 и РПБ6.

От трансграничной концепции к национальной концепции внешней торговли

Обычно СМТТ основывается на трансграничной концепции, т.е. исключительно на первичных данных по физическим передвижениям товаров через границы. Однако свободное передвижение товаров и свободная торговля в пределах единого рынка ЕС создают серьезную проблему для составления статистики торговли товарами на основе трансграничных данных. На едином рынке любой единице разрешается участвовать в

торговле и перемещать товары в любое государство-член ЕС. В результате этого в Чешской Республике, единицами-нерезидентами проводятся значительное количество трансграничных передвижений товаров (зачастую только с ограниченным отношением к чешской экономике). Также в пределах внутреннего рынка Чешской Республики между резидентами и нерезидентами наблюдаются операции, которые не зарегистрированы в статистике трансграничной торговли товарами. В национальной концепции учитываются эти аспекты единого рынка, и обеспечивается лучшая оценка торговли между чешскими и иностранными единицами. Тем не менее, национальную концепцию не следует путать с оценкой экспорта и импорта в национальных счетах и платежном балансе. Существуют другие корректировки, внесенные в национальную концепцию до получения агрегированных показателей по национальным счетам и платежному балансу (см. текст ниже).

Переход от трансграничной концепции к национальной концепции предполагает два шага:

1) Исключение операций, сообщаемых нерезидентами в регулярной отчетности СМТТ, поскольку эти операции не могут считаться экспортом или импортом для чешской экономики.

2) Включение операций нерезидентов на чешском внутреннем рынке, поскольку эти операции отражают взаимодействие (фактическая торговля) между резидентами и нерезидентами.

Операции, сообщаемые резидентами в регулярных источниках данных СМТТ, остаются без изменений и одинаковы в обеих концепциях (однако существуют дополнительные корректировки, вносимые в национальные счета и платежный баланс, см. текст ниже).

Шаг 1 – Исключение: Трансграничная операция, сообщаемая нерезидентами в регулярной СМТТ, не может считаться экспортом или импортом для чешской экономики, так как:

a) Товары, пересекающие границы, не являлись результатом торговли между единицами резидентами и нерезидентами (так называемая квазитранзитная торговля), или;

b) Товары, пересекающие границы, являлись результатом торговли на внутреннем рынке между единицами-резидентами и единицами-нерезидентами, но были закуплены по существенно другим ценам, чем те, которые были заявлены на границе (торговля на внутреннем рынке считается экспортом и импортом – см. шаг 2).

Квазитранзитная торговля обычно ассоциируется с импортом товаров, осуществляемым нерезидентами в страну отчетности из страны, не являющейся членом ЕС (данные, собранные Экстрастатом), после чего осуществляется последующий экспорт товаров в другую страну ЕС (данные, собранные Интрастатом). То же феномен может также возникнуть по экспорту. Этот феномен, главным образом, сказывается на странах, находящихся у границ ЕС. Однако квазитранзитная торговля может также возникнуть в ЕС и также влиять на оценку экспорта и импорта в стране ЕС. Эти операции обычно относятся к складским сооружениям или распределительным центрам, которые изначально предназначались для всего европейского рынка, а не для чешского внутреннего рынка. Благодаря своему удобному расположению, территория Чешской Республики зачастую используется как транзитная (складская) зона для товаров, направляющихся из страны производства на конечные рынки. Обратите внимание на различие между квазитранзитной торговлей и реэкспортом: при реэкспорте владельцем товара является резидент.

При квазитранзитной торговле завышается не только стоимость трансграничного экспорта и импорта, если сравнивать с фактическим экспортом и импортом (с последующими финансовыми операциями между резидентами и нерезидентами), но и оценка трансграничного торгового баланса. Причина заключается в том, что стоимость экспорта, относящегося к квазитранзитной торговле, обычно существенно выше импорта из-за переоценки товаров на складах собственником (единицей-нерезидентом), начиная с себестоимости или внутренних цен и заканчивая конечными потребительскими ценами.

Идентификация квазитранзитной торговли в источниках первичных данных (Интрастат, Экстрастат) – это нелегкая задача. В случае Интрастата, здесь отсутствует специальный код характера операции для отметки этих операций. Что касается Экстрастата, многие страны могут идентифицировать квазитранзитную торговлю по специальной таможенной процедуре. Однако обычно она не заявляется в рамках такой таможенной процедуры в Чешской Республике, так как для единиц-нерезидентов гораздо проще регистрироваться в качестве налогоплательщика НДС в Чешской Республике, декларировать импорт в соответствии с таможенной процедурой свободного обращения (без каких-либо побочных условий) и впоследствии экспортировать товары через Интрастат в другую страну ЕС. Поэтому в Чешской Республике невозможно различить товары, относящиеся к квазитранзитной торговле, от товаров, которые предназначены для чешского рынка. С практической точки зрения, на момент физического ввоза товаров на склад, даже владелец товаров не может

обычно определить товары, которые будут направлены в другую страну или которые окажутся на внутреннем рынке Чешской Республики.

Несмотря на это, сложности, связанные с идентификацией квазитранзитной торговли, не должны помешать разработке статистики, которая соответствует национальной концепции, потому что по определению все трансграничные операции, сообщенные нерезидентами, не относятся к фактической внешней торговле Чешской Республики. Если товар физически импортируется на чешскую территорию и реализуется нерезидентом на чешском внутреннем рынке, то торговая стоимость продажи берется как стоимость импорта для внутренней экономики (а не стоимость, сообщенная нерезидентами на границе, которая зачастую ниже, чем стоимость продажи). Аналогичным образом, если товар закупается единицей-нерезидентом на чешском внутреннем рынке и впоследствии экспортируется с чешской территории, то стоимость закупки считается экспортом (а не стоимость, сообщенная нерезидентами на границе, которая зачастую выше, чем стоимость при закупке).

Шаг 2 – Включение: Продажи или покупки между нерезидентами и чешскими резидентами на чешском внутреннем рынке считаются импортом и экспортом для чешской экономики. Таким образом, в отличие от трансграничной концепции, различие между фактической стоимостью продажи (на момент смены собственника) и стоимостью, сообщенной нерезидентами на границе, не включается в экспорт, импорт и торговый баланс, если придерживаться национальной концепции. Оценка продаж и покупок нерезидентами основывается на декларациях по НДС, представленных нерезидентами в Чешской Республике. Оценка в разбивке по товарам и территориям продаж и покупок нерезидентами (что не предусмотрено в декларациях по НДС) основывается на разбивке трансграничных операций, а также на отраслевых обследованиях, в ходе которых проводятся различия между выпуском, реализованным чешскими производителями на внутреннем рынке нерезидентам (зачастую родственной компании) или прямо/косвенно за границей, или на внутреннем рынке резидентам.

Заключение национальной концепции: Переход от трансграничной концепции к национальной концепции состоит из исключения отгрузок товаров, сообщенных нерезидентами в Интрастате и Экстрастате, поскольку они не отражают никакую смену права собственности между резидентами и нерезидентами, и заменой их покупками или продажами нерезидентов в Чешской Республике. Такая процедура решает вопрос корректировки ценовой разницы между стоимостью на чешском внутреннем рынке и стоимостью, сообщенной на границе, и исключает квазитранзитную торговлю. Товары, направляемые резидентами непосредственно через границы, остаются без изменений в обеих концепциях, поскольку по-прежнему можно предполагать, что трансграничное передвижение указывает на смену права собственности между резидентами и нерезидентами (в иных случаях корректируется в национальных счетах и платежном балансе).

Операции, заявленные нерезидентами, отражают 25% экспорта и более 18% импорта в CMTT (в 2014 году). Большая часть профицита торгового баланса на основе трансграничных передвижений была образована нерезидентами (75%). Следовательно, разница между балансом по национальной концепции и трансграничной CMTT составила около -10,5 миллиарда евро (EUR) в 2014 году. Баланс составляет 5,6 миллиарда евро согласно национальной концепции, а не 16,0 миллиардов согласно физическому передвижению товаров (см. таблицу согласования в конце настоящего тематического исследования). Кроме того, поскольку существуют дополнительные корректировки, выполненные в национальных счетах и платежном балансе при составлении статистики по импорту и экспорту товаров, например, по товарам, направляемым на переработку, баланс товаров в национальных счетах и платежный баланс обычно даже ниже, чем баланс в национальной концепции.

Годовой торговый баланс (CIF/FOB[18]) Чешской Республики

Измерение товаров, направляемых на переработку

Национальная концепция внешней торговли применяется к входным данным для получения оценок экспорта и импорта товаров в национальных счетах и платежном балансе. Наиболее значительная корректировка в национальных счетах и платежном балансе заключается в исключении товаров, направляемых/получаемых на переработку, т.е. трансграничных потоков товаров без смены права собственности, данные о которых получены из источников СМТТ. Исключение товаров, направляемых/получаемых на переработку, касается только операций, сообщаемых резидентами, так как операции нерезидентов, связанные с переработкой (наряду со всеми другими трансграничными операциями нерезидентов), уже исключены из национальной концепции. Эти операции, сообщенные резидентами, исключаются на основе специального кода характера операции (2-значный в Интрастате и 1-значный в Экстрастате).

Однако не все коды характера операций, которые отмечены и собраны в Интрастате как «товары, направляемые на переработку», должны исключаться. Например, существует специальный код характера операции: товары, направляемые за границу на переработку без возврата товаров, так как товары реализуются за границей. В этом случае товар не исключается из экспорта (с небольшой корректировкой в стоимости товара, чтобы принять во внимание полученные услуги по переработке). Поскольку характер операций может быть представлен в Интрастате неправильно (особенно после переработки), Департаментом статистики внешней торговли были установлены более подробные процедуры контроля в системе сбора данных.

Принимая во внимание услуги переработки, разница между товарами, пересекающими границы до и после переработки, не может служить на макроэкономическом уровне в качестве показателя, заменяющего сбор за переработку, так как существуют услуги, оказанные/полученные без пересечения товаром границ. Поэтому с 2013 года сбор за переработку обследуется ежеквартально в рамках статистического обследования по импорту и экспорту услуг в отношении 14 товарных групп на основе чешской версии Классификации продукции по видам экономической деятельности (CPA). Что касается ежегодных пересмотров, проведенных во время балансировки таблиц ресурсов и использования, применяется ежегодное промышленное обследование с разбивкой товаров по группам в соответствии с Классификацией произведенных товаров в Европейском Союзе (PRODCOM), в итоге получается общая стоимость экспорта услуг переработки (т.е. переработка товаров внутри таможенной территории).

Измерение перепродажи товаров за границей

Перепродажа товаров за границей – еще одна важная область корректировки при составлении национальных счетов и платежного баланса. Традиционная перепродажа наблюдается через статистическое обследование импорта и экспорта услуг, в котором обследуется стоимость товаров, закупленных и проданных резидентами за границей (резидент – это трейдер). Согласно требованию, перепродажа регистрируется как чистый экспорт товаров.

[18] Импорт, включающий «стоимость, страхование и фрахт до...» (CIF), откорректированный в соответствии со стоимостью на условиях «франко-борт» (FOB).

Кроме того, в чешских национальных счетах и платежном балансе регистрируется так называемая обратная перепродажа. Обратная перепродажа в Чешской Республике была обнаружена, когда были подробно изучены данные НДС, в частности, декларации нерезидентов по НДС. Обратная перепродажа возникает тогда, когда нерезиденты закупают и продают товар исключительно на внутреннем рынке Чешской Республики, при этом товар не покидает чешскую территорию (нерезидент – это трейдер, а резиденты – это и покупатели, и продавцы). Поскольку существует смена права собственности между резидентами и нерезидентами, операции должны учитываться как экспорт или импорт товаров даже без регистрации каких-либо трансграничных передвижений товаров. Торговая наценка, полученная этими нерезидентами, может вызывать несоответствие между ресурсами и использованием в таблицах ресурсов и использования, если не наблюдается должным образом. Это концептуально напоминает традиционную перепродажу с точки зрения резидента. Поэтому в Чешской Республике такая обратная перепродажа регистрируется как чистый импорт товаров.

Другие методологические корректировки в части полноты национальных счетов и платежного баланса

Для соблюдения принципа смены права собственности и обеспечения полноты, требуемой согласно ESA 2010, СНС 2008 и РПБ6, существуют другие корректировки, выполненные в чешских национальных счетах и платежном балансе, например, незаконная деятельность, исключение других трансграничных потоков без смены права собственности (например, оперативный лизинг, прочие лизинговые активы), ресурсы ниже порогового значения, исключение дублирования (между товарами и услугами) и товары, закупленные в портах и на границах.

Таблица согласования по внешней торговле товарами – от трансграничных данных до национальных счетов и агрегированных данных платежного баланса, а также предварительные оценки за 2014 год (в миллионах евро)

		Экспорт товаров	*Импорт товаров*	*Баланс*
Трансграничная внешняя торговля (CMTT) – CIF/FOB		**131452**	**115381**	**16071**
из которых: Трансграничные трансакции нерезидентов (-)		-33156	-21128	-12028
Закупки нерезидентами у резидентов на внутреннем рынке		16240	-	-
Продажи нерезидентами резидентам на внутреннем рынке		-	14724	-
Национальная концепция внешней торговли		**114535**	**108977**	**5558**
Корректировки в НС/ПБ	Исключение товаров переданных / полученных для обработки (-)	-4186	-3706	-480
	Традиционная перепродажа за рубежом (резиденты)	279	-	-
	Отрицательна перепродажа за рубежом (нерезиденты)	-	399	-
	Другие методические корректировки для обеспечения полноты охвата*	-16	113	-129
Внешняя торговля в НС/ПБ – CIF/FOB		**110612**	**105783**	**4829**

* Например, поставки с ценами ниже пороговой, незаконная деятельность, исключение дублирования (между сервисом и товарами), оперативный лизинг

Страновое тематическое исследование 5.6
Опыт Филиппин в совершенствовании методологии по статистике импорта электронного оборудования

На Филиппинах были подняты вопросы о надежности и точности опубликованных данных по импорту и экспорту. Несмотря на наблюдаемое улучшение торгового баланса, где электронная промышленность является основным движущим фактором роста экспорта, не наблюдалось соответствующего рост в материалах. Кроме того, сравнительное исследование показало, что отчетная материальная стоимость экспорта электронного оборудования превышала стоимость импортного сырья, несмотря на то, что электронная продукция сильно зависит от импорта. Эти наблюдения показали вероятность занижения величины импорта, особенно по консигнационным электронным товарам. Таким образом, настоящее исследование направлено на совершенствование процесса сбора и оценки данных по консигнационным электронным товарам на Филиппинах.

На Филиппинах экспорт и импорт электронного оборудования делится на девять компонентов, а именно: (1) компоненты/полупроводниковые устройства; (2) электронная обработка данных; (3) офисное оборудование; (4) бытовая электронная техника; (5) телекоммуникационное оборудование; (6) средства связи/радары; (7) контрольно-измерительные приборы; (8) медицинские/промышленные приборы и (9) электроника для автомобилестроения.

В 2011 году экспорт электронного оборудования Филиппин составлял 61%, в 2012 году – 55% и в 2013 году – 52% по отношению к общему объему экспорта страны. С другой стороны, импорт электронного оборудования составлял 32%, 35% и 30% от общего объема импорта в 2011, 2012 и 2013 годах соответственно.

Для решения вопросов надежности и точности опубликованных данных по экспорту и импорту, Центральным Банком Филиппин (ЦБФ) была создана рабочая группа по статистике импорта. Эта рабочая группа состояла из представителей ЦБФ, Национального органа экономики и развития (NEDA), Национального статистического координационного совета (НСКС) и НСИ. На основании совместного отчета, представленного рабочей группой, Исполнительный комитет НСКС поручил НСИ пересмотреть временной ряд данных по импорту, чтобы учесть заниженную оценку и включить последние разработки в платежный баланс и внешние счета должным образом, в том числе оценку экспорта и импорта товаров для национальных счетов.

Рабочая группа пи помощи ЦБФ и НСИ провела совместное Обследование импортного сырья, в котором в качестве респондентов участвовали 15 крупнейших компаний электронного сектора. Исходя из результатов обследования, рабочая группа предложила методологию пересмотра данных по импорту, которая была представлена и утверждена Исполнительным комитетом НСКС. Используя эту утвержденную методологию и ответы отобранных 10 крупнейших компаний в последующем обследовании, НСИ произвело вычисления и опубликовало пересмотренные данные по импорту за 2002 год с учетом пересмотренных ежемесячных данных по импорту за 2000 и 2001 годы.

Рабочая группа по статистике импорта продолжала искать пути дальнейшего улучшения методологии оценки и постоянно информировала Комитет о проводимых мероприятиях, в частности, о предоставлении инструкции для импортеров и экспортеров по правильному заполнению бланков импортной/экспортной декларации и о важности представления правильной информации. В 2004 году рабочая группа представила свои рекомендации Исполнительному комитету НСКС. Одна из рекомендаций заключалась в создании Межведомственного комитета по статистике торговли (МКСТ), который продолжил деятельность рабочей группы по изучению способов дальнейшего совершенствования методологии оценки. Несмотря на то, что Обследование импортного сырья проводилось для корректировки данных по импорту, вопрос заниженной оценки был изучен лишь частично, поскольку НСИ ограничилось лишь корректировкой по отобранными компаниями. Некоторые компании в ходе Обследования предоставили ответы низкого качества, так что данные обследования не могли использоваться для корректировки последующих отчетов. Кроме того, возможность проведения регулярного совместного обследования носит нестабильный характер из-за бюджетных ограничений и нагрузки на респондентов. Поскольку занижение оценки сохранялось, МКСТ продолжал проводить консультации с компанией «Semi-conductors and Electronics Industries of the Philippines, Inc. (SEIPI)» и другими компаниями электронного сектора.

МКСТ был проведен ряд брифингов по Автоматизированной системе документации данных по экспорту (AEDS) Таможенного управления (ТУ), на которых были представлены указания по правильному заполнению бланков таможенной декларации в целях корректировки неполного/избыточного охвата экспорта электронного оборудования. Обучение по AEDS также дало представление об электронной промышленности в целом и подкрепило начальные результаты, полученные в ходе ранее проведенных диалогов с представителями электронной промышленности. Некоторые основные результаты представлены ниже:

- Промышленность функционирует, главным образом, соответственно схемам консигнационных соглашений и аутсорсинга, когда производство ограничивается, в основном, сборкой; и, следовательно, местная добавленная стоимость относительно низкая. Добавленная стоимость или сумма, которую местные компании взыскивали с иностранных компаний за сборку, вносится в бухгалтерские книги местной компании как ее доход. Обратите внимание, что показатели экспорта и импорта на условиях «франко-борт» (FOB) согласно консигнационному соглашению не вносятся в бухгалтерские книги местных компаний.
- Компании не знают точную стоимость полученных грузов, и нет острой необходимости знать, поскольку, как говорилось ранее, они относятся к внебалансовым статьям. В большинстве случаев, стоимость импорта диктуется иностранными компаниями, и единственная цель компаний заключается в соответствии таможенной декларации.
- Для крупных компаний декларация выполняется брокерами и экспедиторами, которые не имеют возможность представить отчет по истинной стоимости импорта.

- Кроме того, поскольку на консигнационные импортные товары пошлина не начисляется, они не проходят тщательную проверку на таможне и, следовательно, ошибка в определении стоимости не корректируется.

С учетом вышеизложенных наблюдений, маловероятно, что настоящая система мониторинга, которая полностью зависит от документов - Декларации об импортном грузе и внутренних доходах (IEIRD), собранных НСИ у ТУ, будет предусматривать эффективную систему измерения истинной стоимости импорта. Таким образом, МКСТ предложил другую методологию для получения истинной оценки импорта консигнационной электронной продукции, используя материальную стоимость электронной экспортной продукции, взятую из Экспортной декларации (ЭД), вместо показателей импорта по ценам FOB, взятых из IEIRD по экспорту консигнационной электронной продукции.

Методология, предложенная МКСТ, подразумевала использование информации, составленной на основе ЭД и AEDS, собранной НСИ у ТУ. Единственное ограничение, связанное с использованием форм ТУ, заключается в надежности содержащейся в них информации. Существуют случаи, когда содержание материальной стоимости экспорта не заполняется. Таким образом, обязательное заполнение такой информации является необходимым шагом в получении более надежной информации. Подробные шаги представлены ниже:

1) Сформировать список 25 крупнейших экспортеров электронной продукции за год на предмет стоимости экспорта на условиях FOB. Топ 25 составляют 85-87% от общей стоимости электронной экспортной продукции на условиях FOB.

2) Определить категории этих экспортеров электронной продукции в соответствии с тем, как они приобретают сырье, т.е. приобретается ли сырье на условиях консигнации (консигнационные экспортеры) или напрямую импортируются (прямые экспортеры), или же применяются оба варианта (смешанные экспортеры).

3) Создать файл по консигнационным экспортерам, содержащий стоимость экспорта на условиях FOB (X) и стоимость сырья (материальная стоимость), которые представлены в ЭД, а также стоимость импорта на условиях FOB (M), взятая из IEIRD.

4) Проверить правильность стоимости сырья (MV) и показателей импорта (M):
   - Если материальная стоимость (MV) экспортера больше, чем импорт (M), замените стоимость импорта материальной стоимостью, чтобы получить уточненный импорт (M')
   - Если материальная стоимость (MV) меньше, чем импорт (M), сохраните стоимость импорта

5) Вычислить коэффициент добавленной стоимости (VAR), используя уточненный импорт, M', т.е. VAR = (X – M')/X.

6) Если вычисленная добавленная стоимость компании больше 50%, исключить именно эту компанию из группы консигнационных экспортеров, для которых будет сформирован коэффициент добавленной стоимости (VAR).

7) Суммировать экспорт (X) и импорт (M') по оставшимся компаниям в группе и вычислить коэффициент добавленной стоимости.

8) Применить вычисленный коэффициент добавленной стоимости к общему экспорту электронной продукции, чтобы получить уточненный импорт электронной продукции за год. В формуле M'' = X t - VAR t-1 * X t, где: X t = общий экспорт электронной продукции за время t, VAR t-1 = коэффициент добавленной стоимости для отобранных консигнационных экспортеров за предыдущий период и M'' = уточненный импорт по сектору электронного оборудования.

9) Вычислить разницу между общим уточненным импортом электронной продукции (M'') и общим импортом электронной продукции (M).

10) Распределить вычисленную разницу (9) пропорционально между всем консигнационным импортом по следующим товарным группам: Филиппинская стандартная классификация товаров (PSCC) 9310111 – Пластина любого материала, импортируемого на условиях консигнации для производства полупроводниковых приборов; PSCC 9310112 – Формовочные смеси, импортируемые на условиях консигнации для производства полупроводниковых приборов; PSCC 9310113 – Корпуса из любого материала, импортируемого на условиях консигнации для производства полупроводниковых приборов; PSCC 9310114 – Золотая проволока, импортируемая на условиях консигнации для производства полупроводниковых приборов и PSCC 9310119 – Прочий материал и принадлежности, импортируемые на условиях консигнации для производства полупроводниковых приборов.

На основании этого исследования были сделаны следующие заключения и представлены рекомендации:

1) Принять предложенную промежуточную методологию, пока не будет разработана улучшенная и более целесообразная методология оценки.

2) Начиная с 2005 года, рассчитывать предварительную ежемесячную корректировку по импорту, используя вычисленный месячный коэффициент добавленной стоимости на основе показателей экспорта за следующий месяц и текущих показателей по импорту. Корректировка показателей по импорту будет иметь лаг в один месяц. Эта процедура основана на том допущении, что импорт за текущий месяц приведет к экспорту за следующий месяц.

3) НСИ и ТУ должны следить за тем, чтобы заинтересованные компании в строгом соответствии и в обязательном порядке заполняли Ячейку 44 формы AEDS.

4) МКСТ должен продолжать работу по другим товарным группам, например, экспорт и импорт одежды и т.д., с применением усовершенствованной экспериментальной методологии для электронной продукции как основы для совершенствования процесса сбора информации/определения стоимости экспорта/импорта других товарных групп.

Перепродажа за границей (Пример B)

5.66 Характеристики перепродажи за границей описаны в главе 2. Торговец, участвующий в покупке товаров в контексте перепродажи за границей, покупает товары у иностранного поставщика, а затем продает их покупателям за границей. Товары физически не поступают на территорию страны торговца, а сам торговец не предпринимает существенного преобразования этих товаров.

5.67 Согласно СНС 1993 и Руководства по платежному балансу, 5 издание (РПБ5), разница между стоимостью продажи и покупки товаров при перепродаже за границей фиксировалась в качестве стоимости услуг по перепродаже за границей. Товары, являющиеся объектом перепродажи за границей, оставались неучтенными в качестве импорта и экспорта, и это было признано в РПБ5 в качестве исключения из принципа смены собственника. В СНС 2008 и РПБ6 этот принцип соблюдается, и чистый экспорт товаров в рамках перепродажи за границей отражается в счетах страны, резидентом которой является трейдер. Эти новые правила учета не приводят к изменению счета производства трейдера, поскольку его выпуск по-прежнему отражает торговую наценку.

5.68 Различия в учете иллюстрирует таблица 5.4 на примере спортивной обуви, приведенном в главе 2. Основным аспектом изменения является то, что операции с товарами фиксируются в явном виде, а стоимость торговой услуги, предоставляемой трейдером, прибавляется к стоимости товаров, проданных в рамках перепродажи за границей. Переход от СНС 1993 (или РПБ5) на СНС 2008 (РПБ6) в целом напоминает переход от учета перепродажи за границей с точки зрения услуг к ее учету с точки зрения товаров. Услуги по дистрибуции не измеряются независимо в рамках счета услуг платежного баланса, поскольку стоимость торговой услуги включается в стоимость продажи товара.

Таблица 5.4
Перепродажа за границей, международные операции в соответствии с СНС 1993 и СНС 2008

	СНС 1993	***СНС 2008***
Экспорт	**25**	**25**
Товары	0	25
Чистый экспорт товаров в рамках перепродажи за границей	0	25
Товары, приобретенные в рамках перепродажи за границей	0	-85
Товары, проданные в рамках перепродажи за границей	0	110
Услуги	25	0
Импорт	**0**	**0**

5.69 В отношении перепродажи за границей необходимы следующие элементы данных и соответствующие корректировки:

a) оценка торговой услуги трейдера;

b) оценка импорта (или отрицательного экспорта) и экспорта в рамках перепродажи за границей;

c) оценка (изменений) запасов материальных оборотных средств находящихся за границей.

5.70 Каждый из этих пунктов подробно рассматривается ниже.

Выявление перепродажи за границей

5.71 Поскольку торговые услуги, связанные с перепродажей за границей, не обязательно учитываются в качестве таковых, а также поскольку импорт, связанный с перепродажей за границей (или отрицательный экспорт), и экспорт не регистрируются в статистике торговли товарами, выявление случаев перепродажи за границей требует дополнительного анализа. Характер анализа схож с разработанными НСИ методами выявления бесфабричных производителей товаров (БПТ), которые обсуждаются ниже в этой главе. Для выявления деятельности по перепродаже за границей можно использовать следующие типы проверок:

a) операции, связанные с перепродажей за границей, можно выявлять в рамках обследований предприятий, особенно обследований оптовой торговли, но это потребует внесения в вопросник корректировок, указанных ниже;

b) можно проводить сопоставление данных и анализ данных из различных источников, предпочтительно на основе единых идентификационных кодов компаний, особенно (но не обязательно исключительно) в Торговой категории G, которые осуществляют внешнеторговые операции (в рамках наблюдаемых);

c) подробные банковские данные об операциях с иностранной валютой, классифицированных в качестве экспорта товаров, могут сопоставляться с таможенными данными об экспорте отдельных предприятий. Когда банковские данные об экспорте товаров каким-либо предприятием значительно превышают таможенные данные, можно подозревать, что мы имеем дело со случаем перепродажи за границей, после чего рекомендуется провести дополнительный анализ данных (или обследование);

d) в качестве альтернативы для выявления случаев перепродажи за границей можно использовать метод сопоставления данных о предприятиях, охватываемых обследованиями предприятий, с таможенными данными. Обследования предприятий могут помочь в выявлении связанных с торговлей операций с иностранными поставщиками или покупателями.

a) Оценка торговой услуги трейдера

5.72 Информация о торговой наценке обычно получается из результатов обследований предприятий, хотя в них различие между перепродажей за границей и другими видами продаж проводится не всегда. Трейдеры обычно учитываются в Разделе G (оптовая и розничная торговля; ремонт моторных транспортных средств и мотоциклов) МСОК ред.4. Следует отметить, что предприятия других отраслей также могут участвовать в деятельности по перепродаже за границей.

5.73 Обследования предприятий сектора оптовой и розничной торговли обычно направлены на измерение оборота торговли, а также покупки товаров, являющихся объектом торговли. Эта информация позволяет статистикам оценить торговые наценки оптовой и розничной торговли в виде разницы между стоимостью соответствующих покупок и продаж (оборота).

5.74 В счете производства выпуск оптовой и розничной торговли (торговая наценка) регистрируется по всем продажам данной единицы независимо от места, в котором товары куплены. Дополнительные вопросы обследований, в соответствии с предложенной ниже структурой, могут представлять информацию о части торговой деятельности, связанной с перепродажей за границей:

a) Купленные за границей товары, которые продаются:
   i. на внутреннем рынке;
   ii. за границей.

b) Проданные за границей товары, которые были куплены:
   i. на внутреннем рынке;
   ii. за границей.

c) Изменения запасов вследствие разницы во времени между a) и b).

5.75 Покупка товаров, связанная с перепродажей за границей, описывается позицией (a.ii), а продажа товаров, связанная с перепродажей за границей, – позицией (b.ii). Разница между ними может включать в себя торговую наценку, а также, возможно, холдинговые прибыли и убытки вследствие переоценки товаров, подлежащих перепродаже за границей, которые необходимо исключить из стоимости торговых услуг.

5.76 Еще одним источником информации об услугах по перепродаже за границей может служить статистика международной торговли услугами. В РСМТУ 2010 указано, что оценка стоимости услуг комиссионных агентов, оптовых и розничных торговцев (услуг по дистрибуции) является особенно полезным дополнением к статистике услуг, охватываемой платежным балансом. Возможно, что некоторые доходы, полученные от перепродажи за границей, уже отражены в статистике торговли услугами. Оценка и предоставление этой информации в качестве дополнительной, исключая холдинговые прибыли и убытки, позволит проводить более полный анализ международного предложения услуг.

Страновой тематический пример 5.7
Обследования, используемые в Соединенных Штатах для выявления операций по перепродаже за границей и запасов материальных оборотных средств, находящихся за границей

В Соединенных Штатах надлежащий учет операций, связанных с деятельностью по перепродаже за границей, и соответствующих изменений в запасах материальных оборотных средств, находящихся за границей, требует комбинирования информации, собранной в рамках различных обследований. За сбор данных в рамках обследований отвечают два отдельных учреждения. Бюро экономического анализа (БЭА) проводит обязательные обследования в соответствии с законом, известным как "Закон об обследовании международных инвестиций и торговли услугами". Среди прочего, этот закон требует периодического сбора данных о международной торговле услугами и деятельности, связанной с прямыми инвестициями. Бюро переписей Соединенных Штатов Америки проводит ежегодное обследование оптовой торговли (EOOT) и ежегодное обследование розничной торговли (EORT), в ходе которых собирается информация о продажах (обороте) и запасах материальных оборотных средств.

БЭА проводит Базовое обследование операций с отдельными услугами и продуктами интеллектуальной собственности с иностранными лицами (BE-120) для отслеживания импорта и экспорта услуг и продуктов интеллектуальной собственности (ПИС) в США. Каждая американская корпорация отчитывается об операциях полностью консолидированного предприятия в США, исключая иностранные отделения и филиалы.

В РПБ6 рекомендуется классифицировать перепродажу за границей как компонент торговли товарами в рамках новой категории "чистый экспорт товаров в рамках перепродажи за границей" и рассчитывать показатель валовых операций с товарами, связанных с перепродажей за границей. В настоящее время БЭА собирает данные о чистых поступлениях от перепродажи за границей в рамках своих обследований отдельных услуг и учитывает их в качестве компонента "прочих" частных услуг. Используемый в настоящее время источник данных БЭА о товарах не охватывает валовые операции, связанные с перепродажей за границей, поскольку эти товары не пересекают таможенной границы США. Поэтому БЭА добавило в программу своего обследования 2011 года вопросы для выявления покупки и последующей перепродажи товаров в рамках перепродажи за границей.

Schedule F — ADDITIONAL REPORTING OF TRANSACTIONS (WITH FOREIGN PERSONS) IN MERCHANTING SERVICES

1. Did you report receipts for merchanting services (transaction code 22) on Schedule A?

F1001 [1]
1 ☐ Yes
2 ☐ No – *Schedule F is complete.*

2. Are you able to report the value of sales and purchases of the goods sold under the merchanting transactions you reported on Schedule A (Note: Sales of merchanting services are equal to the **difference** between your cost and the resale price of goods (such as crude oil, grain, and other commodities) that are both purchased and resold abroad; that is, the goods are neither imported to, nor exported from, the United States and they do not undergo significant processing during the time between when they are purchased and resold.)

F1002 [1]
1 ☐ Yes – *Go to question 3.*
2 ☐ No – *Schedule F is complete.*

3. (Voluntary) Enter the value of sales and purchases of the goods sold under the merchanting transactions you reported on Schedule A.

F1003

Thousands of U.S. dollars	
1 Sales	2 Purchases
$	$

4. The sales and purchases recorded in Question 3 were (check the appropriate box):

F1004 [1]
1 ☐ Based on accounting records.
2 ☐ Estimated by persons knowledgeable regarding these transactions.

(*перевод основных пунктов*)
Приложение F - Дополнительная отчетность по операциям (с иностранными лицами) услуг перепродажи

1. **Сообщили ли вы о платежах за услуги по перепродаже (код операции 22) в Приложении А?**
   1. Да
   2. Нет – Приложение F заполнено.
2. **Способны ли вы сообщить стоимость продаж и закупок товаров, продаваемых в рамках операций по перепродаже, о которых вы сообщили в Приложении А** (Примечание: Продажи услуг по перепродаже равны **разнице** между вашими затратами и ценой перепродажи товаров (таких как, сырая нефть, зерно и другие сырьевые товары), которые закупались и перепродавались за границей; то есть, товары не импортировались в США и не экспортировались из США, не подвергались значительной переработке во время между закупкой и перепродажей.)
   1. Да – переходите к Вопросу 3
   2. Нет – Приложение F заполнено
3. **(Необязательно) Введите стоимость продаж и закупок товаров, продаваемых в рамках «операций по перепродаже», о которых вы сообщили в Приложении А**
   Тысяч долларов США
   1. Продажи 2. Закупки
4. **Продажи и закупки указанные в Вопросе 3 (отметьте соответствующую ячейку):**
   1. Базируются на бухгалтерских записях.
   2. Были оценены лицом осведомленным с этими транзакциями.

После консультаций с потенциальными респондентами БЭА выяснило, что некоторые из них могут испытывать трудности с выявлением этих операций в своей бухгалтерской документации и с предоставлением точной отчетности по ним. Поэтому БЭА просило предоставлять информацию о соответствующих операциях на добровольной основе. БЭА оценит ответы респондентов, чтобы определить, можно ли будет в дальнейшем использовать эти данные для оценки таких операций.

Обследования EOOT и EOPT Бюро переписей охватывают все оптовые (или розничные) заведения в Соединенных Штатах, подающие сведения о заработной плате под единым номером работодателя (EHP). EHP является федеральным номером налогоплательщика и используется для идентификации коммерческого предприятия. Данные о запасах материальных оборотных средств на конец года и запасах, находящихся за границами США, собираются в разбивке по отраслям, а не по типу продукции. Ниже представлена выдержка из ежегодного обследования оптовой торговли, содержащая конкретные вопросы о запасах. Такие же вопросы используются и в обследовании EOPT.

Вопросы не направлены конкретно на выявление товаров, купленных и проданных в рамках операций по перепродаже за границей. Собранные данные могут отражать разницу во времени между импортом товара в США и сменой собственника. Тем не менее эти данные можно использовать для выявления объема запасов материальных оборотных средств, находящихся за границей в рамках операций по перепродаже за границей. Самая высокая доля запасов, хранившихся за границей для оптовых торговцев, исключая отделения компаний по продаже промышленной продукции, наблюдалась в отрасли нефтепродуктов, которая давно известна активным использованием операций, связанных с перепродажей за границей. Результаты обследований также показывают, что в 2011 году запасы материальных оборотых средств, хранившиеся оптовыми торговцами за границей, составляли 4% от общего запаса материальных оборотных средств.

7 VALUE OF INVENTORIES

INCLUDE
- All inventories of products covered by this report, including auxiliary locations (such as warehouses, garages, and central administrative offices) servicing these establishments, regardless of where held
- Inventory held in Foreign Trade Zones or in bond warehouses in the United States
- Report at cost or market value as of December 31 (or the end of the period for which you are reporting)

EXCLUDE
- Items such as fixtures, equipment, and supplies not held for resale
- Products owned by others that are being held on consignment

A. Did this EIN own inventories, regardless of where held, at the end of 2012 (or the end of the period for which you are reporting)?

☐ Yes

☐ No - *Go to 8 on the next page*

B. What was the value of inventories?

	Mark "X" if None	2012 $ Bil.	Mil.	Thou.	Dol.
1. Total inventories (if applicable, before Last-in, First-out (LIFO) adjustment)					
2. LIFO reserve (if applicable)	☐				
3. Book value of inventories *7B1 minus 7B2.*					

C. Were inventories reported as of December 31?

☐ Yes - *Go to 7E*

☐ No

D. If not December 31, inventories were reported as of what date?

2012 Month	Day	Year

E. Were any of the inventories reported in 7B1 stored outside, or en route to, the 50 states and the District of Columbia in 2012?

☐ Yes

☐ No - *Go to 8*

F. What was the value of the inventories stored outside, or en route to, the 50 states and the District of Columbia in 2012?
Exclude inventory held in Foreign Trade Zones or in bond warehouses in the U.S.

2012 $ Bil.	Mil.	Thou.	Dol.

8 INVENTORY VALUATION METHOD

A. Were any of the inventories reported in 7B1 subject to the LIFO valuation method?

☐ Yes

☐ No - *Go to 9 on the next page*

B. How much of the inventory reported in 7B1 was subject to:

	Mark "X" if None	2012 $ Bil.	Mil.	Thou.	Dol.
1. LIFO valuation method before adjustment					
2. Any other valuation method	☐				
3. Verify Total *Sum of 8B1 and 8B2. Total must equal 7B1.*					

7. СТОИМОСТЬ ЗАПАСОВ (*перевод основных пунктов*)

ВКЛЮЧАЕТ

- Все запасы продукции, охватываемые этим отчетом, в том числе находящиеся на вспомогательных местах (таких как склады, гаражи, и центральные административные офисы), обслуживающие эти заведения независимо от места нахождения
- Запасы, находящиеся во Внешнеторговых Зонах (FTZ) или на складах временного хранения в США
- Отчет по себестоимости или рыночной стоимости по состоянию на 31 декабря (или на конец отчетного периода)

ИСКЛЮЧАЕТ

- такие предметы, как крепления, оборудование и расходные материалы, не предназначенные для перепродажи
- единицы продукции, принадлежащие другим, взятые на условиях консигнации

A. Это собственные запасы, сделанные EIN (*идентификационный номер работодателя***) независимо от того, где они хранятся, в конце 2012 (или в конце отчетного периода)**

Да

Нет – Переходите к пункту 9, на следующей странице

B. Какая была стоимость запасов материальных оборотных средств?

1. Всего запасов (если это применимо, до корректировки LIFO
2. Резервы LIFO (если это применимо)
3. Балансовая стоимость запасов материальных оборотных средств

C. Было ли сообщено о состоянии запасов на 31 декабря

Да – переходите к пункту **7** E

Нет

D. Если не 31 декабря, то на какую дату было сообщено состояние запасов?

E. Хранились ли какие либо из запасов, указанных в 7 B1, вне пределов или на пути к 50 штатов(-ам) или округа(-у) Колумбия в 2012 году?

Да

Нет – переходите к пункту **8**

F. Какова стоимость запасов хранившихся вне пределов или на пути к 50 штатов(-ам) или округа(-у) Колумбия в 2012 году?

Исключая запасы находящиеся во Внешнеторговых Зонах или на складах временного хранения в США

8. МЕТОД ОЦЕНКИ ЗАПАСОВ

G. Оценивались ли какие либо из запасов, указанных в 7 B1, по методу LIFO?

Да

Нет - Переходите к пункту 9, на следующей странице

H. Какая часть запасов, указанных в 7 B1, оценивалась:

1. **по методу LIFO, перед корректировкой**
2. **при помощи другого метода оценки**
3. **Проверка итога**

Сумма **8** B1 и **8** B2. Итоговое количество должно быть равно **7** B1

Страновое тематическое исследование 5.8
Включение перепродажи товаров в национальные счета Республики Корея

Согласно СНС 1993, перепродажа товаров рассчитывалась как стоимость реализованных товаров за вычетом расходов на покупку этих же товаров на тот момент времени, и относилась к категории услуг оптовой торговли. СНС 2008 рекомендует регистрировать товары, подвергающиеся перепродаже за границей, как отрицательный экспорт при приобретении и положительный экспорт при реализации.

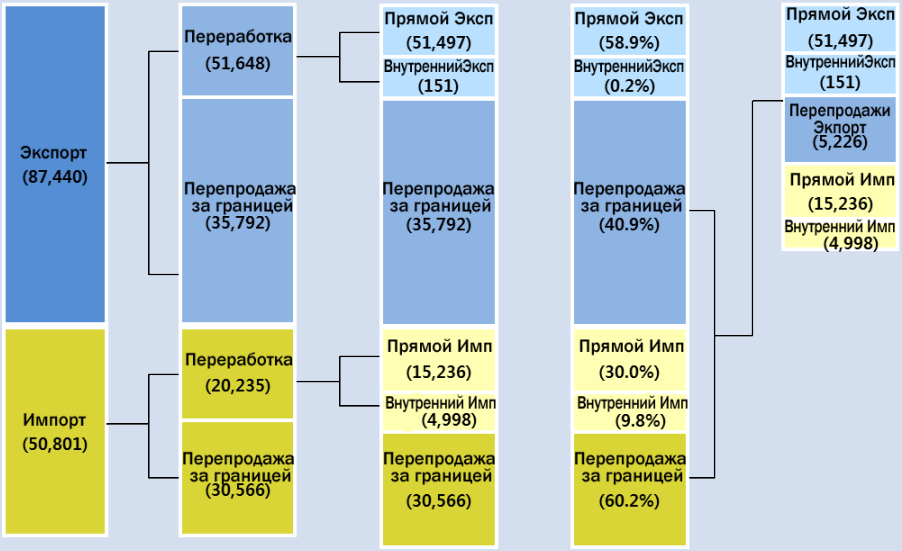
Банк Кореи предпринял следующие шаги, чтобы измерить перепродажу согласно принципам СНС 2008 и РПБ6. В качестве первого шага была проведена оценка общей суммы торговли услугами по переработке и перепродаже путем выявления различий между данными Системы отчетности по международным операциям в Республике Корея (FEIS) и таможенными данными, используя следующие тождества:

Экспорт в FEIS – Экспорт по таможенным данным – Другой экспорт, кроме таможенных услуг, услуг переработки и перепродажи = Общий экспорт услуг переработки и перепродажи

Импорт в FEIS – Импорт по таможенным данным – Другой импорт, кроме таможенных услуг, торговли услугами переработки и перепродажи = Общий импорт услуг переработки и перепродажи

Второй шаг заключается в разделении общей суммы переработки и перепродажи на торговлю в целях переработки и перепродажи, проводя обследование деятельности по переработке. В качестве третьего шага определяется состав подлежащих перепродаже товаров путем обследования деятельности по перепродаже. Ключевым аспектом в настоящем анализе является сопоставление методов оценки между двумя использованными источниками, данными FEIS против таможенных данных, а также внесение соответствующих корректировок по временным лагам.

Структура торговли в целях переработки и перепродажи за границей (2010 г., млн. долларов США)



Для выявления товарных потоков, связанных с переработкой, применяются следующие шаги:

1) Установить известную информацию на основе таможенных данных.
2) Установить связь товаров, направляемых на переработку, с возвращенным товаром.
3) Обследования и оценка.
4) Создать таблицу импортных операций для переработки товаров вне таможенной территории.

Для оценки деятельности по перепродаже, выполняются следующие аналитические шаги:

1) Оценить общее значение приобретения и реализации по деятельности, связанной с перепродажей
2) Провести обследование деятельности по перепродаже по отраслям:

- выбрать позиции, относящиеся к перепродаже;
- приобретение и реализация по каждой позиции;
- основные страны происхождения и назначения.

3) Оценить размер маржи по каждой позиции.
4) Создать вектор экспорта по перепродаже.

Рассматривая товары, подлежащие перепродаже в Республике Корея (базисный год 2010), 89,3% состоит из электрических и электронных изделий, нефтепродуктов и угля (4,6%), химической продукции (2,7%), текстильных изделий (1,3%) и прочих продуктов (2,0%).

b) Измерение чистого экспорта перепроданных за границей товаров

5.77 Можно утверждать, что по сравнению с переработкой перепродажа за границей приводит к противоположной ситуации с данными. Промышленная переработка приводит к потокам товаров, учитываемым в статистике торговли товарами, которые не должны учитываться в платежном балансе. Перепродажа за границей приводит к учету чистого экспорта (экспорт за вычетом импорта), который не учитывается в статистике торговли товарами. Это означает, что для отслеживания этих явлений необходимы дополнительные источники данных.

5.78 Как обсуждалось ранее, операции с товарами в рамках перепродажи за границей могут наблюдаться путем внесения соответствующих корректировок либо в статистику предприятий оптовой торговли, либо в статистику международной торговли услугами. Минимальным требованием к данным является измерение как минимум торговой наценки, получаемой в результате перепродажи за границей. В отсутствие информации об операциях с продукцией соответствующая стоимость продукции (покупка и продажа) может быть приблизительно выведена из стоимости торговой услуги на основе предположений. Однако подробная информация о конкретных категориях товаров останется неизвестной. Информация только о торговых услугах, возможно, позволит разумно оценить вклад перепродажи за границей в торговый баланс. Такая аппроксимация импорта и экспорта очевидно является второй приемлемой возможностью, которую следует использовать только когда сбор данных невозможно расширить в процессе перехода от РПБ5 на РПБ6.

c) Оценка (изменений) запасов материальных оборотных средств, находящихся за границей

5.79 Страновой тематический пример (5.5) показывает, что данные о запасах материальных оборотных средств, находящихся за границей в рамках деятельности по перепродаже, можно получить путем соответствующей адаптации обследований предприятий оптовой торговли. В отношении информации о покупке и продаже товаров в рамках перепродажи за границей обследование предприятий способно дать всеобъемлющую картину деятельности по перепродаже за границей и помочь в проведении различия между торговыми услугами и переоценкой связанных с ними запасов материальных оборотных средств.

Валидация данных

5.80 Случаи перепродажи за границей, которые существенным образом влияют на (связанный с торговлей) внутренний оборот или являются значимыми с точки зрения торгового баланса, могут потребовать индивидуального подхода с задействованием всей доступной информации, собираемой о соответствующих компаниях. Это может привести к улучшению качества данных и восполнению пробелов в общих данных о перепродаже за границей. Иллюстрацией такого специального анализа служит нижеприводимый страновой тематический пример Кыргызстана.

Страновой тематический пример 5.9
Деятельность по перепродаже за границей в Кыргызстане

Как и большинство стран мира, Кыргызстан охвачен процессом глобализации. Международные потоки товаров, услуг, капитала, трудовых ресурсов и доходов влияют на национальную экономику и создают проблемы для статистических измерений. *Национальный статистический комитет Кыргызской Республики* (НСК) отвечает за точное определение новых явлений и разработку решений для их измерения.

Регулярная статистическая отчетность не позволяет четко продемонстрировать воздействие глобализации на деятельность национальных предприятий. С целью выявления аспектов глобального производства НСК разработал аналитический инструмент, практическое применение которого началось в 2010 году. Этот инструмент в основном предназначен для получения данных об оптовой торговле предприятий. При обработке регулярных статистических отчетов проводится автоматическое сопоставление объемов внутренней оптовой торговли, объемов производства, а также экспорта и импорта в разбивке по продуктам. Эти квазибалансы позволяют провести расчет текущих оценок на уровне товарных групп. Этот инструмент позволил НСК выявить несколько важных фактов.

В Кыргызстане работают два крупных предприятия-резидента, занимающие важное место в национальной экономике. Доход этих предприятий в 2011 году составил 0,7% и 0,4% ВВП соответственно. Мониторинг этих предприятий в рамках регулярной статистической отчетности осуществляется по нескольким показателям: валовый доход (торговая наценка), товары для перепродажи, расходы на теплоснабжение и электроэнергию, железнодорожные перевозки, связь, аренда, выплаты процентов по кредитам, оплата труда наемных работников, командировочные расходы и прочие расходы. Эти показатели отражают внутреннюю производственную деятельность, осуществляемую этими компаниями, учтенную в национальных счетах Кыргызстана.

Основная часть деятельности этих предприятий связана с оптовой торговлей нефтепродуктами. Особенностью этих предприятий является то, что они закупают нефтепродукты в Российской Федерации и продают их в Казахстан. Товары (нефтепродукты) доставляются из Российской Федерации в Казахстан напрямую, минуя экономическую территорию Кыргызстана. Эта торговля нефтепродуктами не фиксируется в таможенной статистике и, следовательно, не отражается в статистике внешней торговли Кыргызстана.

В то же время продажи этих нефтепродуктов фигурируют в отчетности данных предприятий в виде оборота внутренней оптовой торговли. Хотя этот оборот правильно относится на счет этих двух компаний, он фактически не имеет отношения к внутренней торговле, поскольку нефтепродукты не появляются в пределах национальной территории. Учитывая тот факт, что рынок нефтепродуктов в самом Кыргызстане невелик, рассматриваемые объемы являются очень значительными в рамках национальной экономики. Возникающие вследствие этого расхождения между данными о торговле внутри страны и за рубежом, промежуточном потреблении всеми остальными данными таблицы «затраты–выпуск» требовали проведения пересмотра.

Эксперты Межгосударственного статистического комитета Содружества Независимых Государств (Статкомитета СНГ) совместно со статистиками НСК рассмотрели вопрос о том, каким образом деятельность указанных предприятий следует отражать при составлении национальных счетов Кыргызстана. Для признанных явных случаев перепродажи за границей были применены соответствующие рекомендации СНС 2008 (пункты 14.79, 26.21) и РПБ6 (пункты 10.41–10.49), а также рекомендации руководства "Влияние глобализации на

национальные счета" (пункты 6.22–6.23). Это означает, что покупки товаров этими двумя трейдерами отражаются в качестве отрицательного экспорта товаров в рамках перепродажи за границей, а последующая продажа товаров отражается в качестве положительного экспорта товаров в рамках перепродажи за границей. Разница между объемом продаж и покупок данных товаров представляет собой "чистый экспорт товаров в рамках перепродажи за границей", который равен объему произведенных торговых услуг этих двух торговцев в Кыргызстане.

Бесфабричное товаропроизводство (Пример С)

5.81 Согласно текущим рекомендациям, БТП рассматриваются как особый случай трейдеров. Однако из-за своих характерных особенностей и более активной роли, которую они играют на стадии обработки в производстве, рекомендуется отдельно выделять БТП в классах торговли (см. более подробную информацию по классификации и регистрации операций БТП в Главе 2). Такая отдельная идентификация позволит в последующем проанализировать характеристики БТП и при будущих пересмотрах международных стандартов иметь информацию для того, чтобы включить БТП в соответствующие классы обрабатывающих единиц.

5.82 Если БТП относятся к категории торговли, их отчетность будет следовать схемам организации перепродажи и будут требоваться данные, которые описаны в предыдущем разделе о перепродаже за границей. В Главе 2 (пункт 2.69 и далее) представлены предлагаемые корректировки учета, применяемые в случае, если БТП будут относиться к категории обрабатывающих единиц.

5.83 Как отмечалось выше, первый шаг в поддержке исследования БТП – это их выделение в рамках отрасли торговли. В следующих пунктах предлагаются критерии, которые используются для обнаружения таких компаний. Необходимо отметить, что хотя в соответствии с текущими стандартами БТП относятся к торговле, фактические данные по странам показывают, что БТП также могут обнаруживаться в обрабатывающем производстве, коммерческих услугах, исследованиях или других видах деятельности.

Идентификация БТП

5.84 Основная задача – это определение характера деятельности БТП и обособление их от торговли, поскольку вероятно, что большинство БТП будут относиться к категории торговли, что соответствует текущим международным рекомендациям. Несмотря на то, что выпуск и производство будут существенно отличаться, обследования коммерческих предприятий может не предоставлять необходимых данных для того, чтобы отличить БТП от дистрибьюторов, находящихся в том же классе МСОК. Оба типа компаний будут сообщать об обороте от продажи произведенных товаров, а также о покупках (тех же) товаров. Подробная информация по производственным затратам покажет, что компании обоих типов не участвуют в физической трансформации товаров.

5.85 Различие между обоими типами компаний намного лучше описывается с точки зрения их роли в схеме организации (глобального) производства или, другими словами, с точки зрения коммерческих функций, которые они осуществляют. Дистрибьюторы, главным образом, ответственны за транспортировку произведенных товаров от производителей к потребителям. БТП принимают участие в процессе производства товаров, которые они покупают и продают, путем поставки технической документации на товары и управления производственной цепочкой. С точки зрения измерения проблему создает то, что все эти функции - распределение, разработка продуктов и управление цепочкой - могут осуществляться и происходить в пределах одного предприятия. Это, безусловно, осложняет картину и проведение точной классификации компаний, которые осуществляют все это множество коммерческих функций.

5.86 Первые сигналы, помогающие определить БТП, это те случаи, когда трейдеры оказываются крупными инвесторами в ПИС и создают торговые наценки выше среднего уровня. Такие высокие торговые наценки воплощают доход от ПИС-инвестиций. Осложняющим фактором, конечно, является то, что такие компании не могут быть включены в выборку обследований научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), если они относятся к категории трейдеров. Другими словами, на присутствие БТП указывают два важных показателя. Во-первых, торговая наценка, которая воплощает стоимость связанных с ПИС услуг, существенно больше, чем торговая наценка чистого трейдера. Во-вторых, содержание права собственности на ПИС и особенно НИОКР не очень хорошо соответствует деятельности, относящейся к чистой торговле, что может указывать на присутствие БТП.

5.87 БТП будут принимать на работу работников с более высокой средней почасовой зарплатой, включая линейных руководителей, исследователей и разработчиков изделий. Информация об образовательном уровне сотрудников, полученная на основе обследований рабочей силы, может предоставить дополнительные данные. Так, дополнительным шагом является анализ аспектов качества трудозатрат. Специальные обследования НИОКР или информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) могут показывать, что значительные части затрат

труда фактически участвуют в разработке ПИС и связаны с инвестициями ПИС для себя. Значительная доля высокообразованных сотрудников обычно указывает на то, что персонал участвует в управлении производственными цепочками, а не в торговле.

5.88 Кроме того, можно проводить консультации с ассоциациями производителей в целях составления перечня БТП, особенно, когда известно, что эти компании функционируют в определенных отраслях промышленности. Это особенно хорошо видно на примере отраслей производства бытовой электротехники и полупроводников.

5.89 Дополнительные методы обнаружения предполагают сопоставление данных и анализ, в котором участвуют различные источники данных. Предпочтительно, чтобы процесс осуществлялся на основе единого идентификационного номера компании, например:

a) Подробные банковские данные по операциям с иностранной валютой, относящимся к категории экспорта товаров, можно сравнить с таможенными данными по экспорту индивидуальных предприятий. В случаях, когда значения экспорта товаров по банковским данным для предприятия значительно выше, чем по таможенным данным, можно подозревать наличие бесфабричного производства товаров (или перепродажи), поэтому необходимо дополнительно изучить финансовые отчеты. Однако банковские данные могут вызывать проблемы, связанные с классификацией. Временные лаги в регистрации могут также вызывать беспокойство.

b) Еще одним методом обнаружения является сопоставление данных НДС по экспорту с таможенными данными по экспорту индивидуальных предприятий. В случаях, когда по определенному предприятию данные НДС по экспорту существенно выше таможенных данных, может подозревать наличие глобального производства (или перепродажи), и, вероятно, потребуется проведение дополнительного исследования.

5.90 Более конструктивное решение заключается в получение данных по БТП из обследований предприятий, предпочтительно, на основе их точной идентификации в регистре коммерческих предприятий. Предложенный пересмотр МСОК, связанный с отраслевой классификацией БТП, дополняет этот подход.

5.91 Недавний опыт стран показывает, что вопросы в обследованиях предприятий, касающиеся переноса ими производства товаров за границу, показывают удовлетворительные результаты. Однако эти обследования требуют дополнительных конкретных указаний и последующей работы с респондентами по сравнению с другими обследованиями, поскольку наблюдаемые схемы могут быть даже более сложными, чем предполагавшиеся на этапе подготовки обследования, особенно потому что предприятия могут быть задействованы в нескольких формах глобального производства. Предприятия могут сообщать о платежах субподрядчикам; однако при этом информация о продажах товаров за рубежом будет отсутствовать. Это может указывать на формирование запасов материальных оборотных средств за границей. Предварительные страновые результаты также указывают на то, что не всегда можно провести четкое различие между перепродажей и бесфабричным производством. Этот вопрос будет дополнительно рассматриваться ниже.

Выделение БТП среди трейдеров

5.92 В соответствии с действующими международными стандартами учета, вероятно, достаточно будет выделить в отдельную группу всех дистрибьюторов, которые участвуют в бесфабричном производстве товаров; при этом основная цель этой работы заключается в поддержке дальнейшего анализа этих предприятий. Выделение БТП из группы трейдеров будет иметь более серьезные последствия, как только БТП станут относиться к категории производителей. В частности, по тем компаниям, которые сочетают бесфабричное производство товаров с дистрибьюторской деятельностью, выпуск деятельности должен быть разделен на (а) выпуск, связанный с производством (выпуск товаров по основным ценам) и (б) выпуск, связанный с торговлей (торговая наценка). Это нелегкая задача, поскольку требует разбить добавленную стоимость этих компаний на компоненты производства и распределения.

5.93 Наиболее важным шагом в этом разбиении является аппроксимация услуг капитала соответствующих ПИС в балансе активов и пассивов рассматриваемой компании. Как и следовало ожидать, эти связанные с ПИС затраты капитала имеют отношение к производству, а не к торговле. Объем этих услуг капитала может указывать на то, действительно ли необходимо относить компанию к категории БТП или нет. Остаточный доход можно отнести к торговой наценке.

5.94 Концепция услуг капитала представлена в Главе 20 СНС 2008. Услуга капитала отражает поток услуг актива для производства. По существу, услуга капитала должна соответствовать рентной стоимости капитала. Для

более глубокого понимания предмета делается ссылка на Руководство Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по измерению капитала (2009)[19].

5.95 Не исключено, что БТП получает услуги по НИОКР от определенного поставщика услуг НИОКР. Эти услуги могут быть в форме покупки актива НИОКР или покупки услуг капитала, связанных с НИОКР. Это не меняет характер БТП. Преимуществом такой ситуации является то, что стоимость активов, связанных с ПИС, или стоимость услуг капитала может непосредственно наблюдаться на основе рыночных операций.

5.96 Для «действительно» пограничных случаев окончательное решение может осложняться ввиду изменчивости результатов анализа со временем. Это может отражать действительность, поскольку относительный размер торговли и бесфабричного производства товаров в общем выпуске может варьироваться на протяжении нескольких отчетных периодов.

5.97 В заключение необходимо отметить, что существуют пограничные случаи, по которым сложно провести необходимые небольшие и подробные различия между торговлей/перепродажей и бесфабричным производством товаров (и товарами, направляемыми за границу на переработку) на основе информации, полученной в результате обследований. Иногда такие нюансы там сложно заметить. В особенности, по более крупным компаниям индивидуальная оценка может быть единственным вариантом, при этом будут полезны дополнительные данные, полученные непосредственно от представителей рассматриваемого предприятия.

Страновой тематический пример 5.10
Выявление производственных услуг и бесфабричного производства товаров в Соединенных Штатах

Бюро переписей Соединенных Штатов (США) и Бюро экономического анализа изучают методы классификации и сбора данных от юридических лиц, входящих в глобальные производственные цепочки. Один из ключевых элементов – выявление взаимоотношений между фирмами, передающими производство продукции на аутсорсинг, но контролирующими производственный процесс, и фирмами, предоставляющими услуги контрактного производства. В результате предварительной работы, проведенной Бюро переписей, респонденты, по всей видимости, уяснили концепцию услуг контрактного производства и потребность статистических ведомств США в сборе данных. Однако сбор данных может представлять определенные трудности. Некоторые респонденты указали, что они в принципе не в состоянии представить данные, поскольку ни система учета, ни система управления производством не содержит доступных для поиска переменных, позволяющих выявлять эти услуги. Для определения надежности сбора данных Бюро переписей США и БЭА добавили в свои обследования вопросы, помогающие выяснить, могут ли предприятия США сообщать точные сведения о покупках и продажах услуг в рамках контрактного производства.

Обследование зарубежных прямых инвестиций

Каждые пять лет БЭА проводит обязательное базовое обследование зарубежных прямых инвестиций США (BE-10) для учета экономической активности многонациональных компаний США и их зарубежных филиалов. Базовое обследование BE-10 охватывает всю совокупность прямых инвестиций США за рубежом с точки зрения стоимостного объема и является наиболее полным обследованием подобных инвестиций в данной области, проводимым БЭА. В ходе обследования собирается подробная информация о финансовой структуре и функционировании головных американских компаний и их зарубежных филиалов, а также об операциях и позициях между головными компаниями и их филиалами. В США любой резидент (в том числе компании), имеющий зарубежный филиал, обязан представлять соответствующую отчетность. Если респондент является корпорацией США, то он показывает в отчетности операции полностью консолидированного предприятия США, к которому не относятся зарубежные отделения и другие зарубежные филиалы.

Для выяснения характера деятельности многонациональных компаний США в отношении услуг по производству, БЭА добавило в базовое обследование прямых зарубежных инвестиций США 2009 года (BE-10A) вопросы о покупке и выполнении услуг контрактного производства для американских головных компаний, не являющихся банками. Эти вопросы были добавлены для того, чтобы выявить группу оказывающих производственные услуги фирм, которые можно было бы использовать либо в качестве основы выборки для специального обследования по данной теме, либо для выявления фирм, задействованных в контрактном производстве, что может быть увязано с данными, собранными Бюро переписей. Увязка данных производится тогда, когда идентификационные коды компаний из файлов БЭА привязываются к соответствующим им компаниям из файлов Бюро переписей. В обследовании BE-10 контрактное производство определялось как "заключение с фирмой контракта на обработку материалов и комплектующих, включая оплату изготовления,

[19] Измерение капитала – Руководство ОЭСР 2009 г., второе издание: http://www.oecd.org/publications/measuring-capital-oecd-manual-2009-9789264068476-en.htm

сборки, маркировки и упаковки материалов и комплектующих". Поскольку БЭА пыталось выявить группу фирм, занимающихся контрактным производством, то в обследование были добавлены только вопросы, требующие ответа "да" или "нет". Определение в обследовании BE-10 было шире содержащегося в международных руководствах определения производственных услуг как обработки материалов и комплектующих, принадлежащих другим. Однако БЭА просило респондентов ответить, владеют ли они всеми или некоторыми материалами, используемыми контрактными производителями.

В настоящее время БЭА ведет сбор данных базового обследования операций с иностранными резидентами по отдельным услугам и продуктам интеллектуальной собственности (BE-120), в отношении производственных услуг с использованием, принадлежащих другим лицам материалов и комплектующих, которые включают обработку, сборку, маркировку, упаковку и прочее и производятся предприятиями, не владеющими соответствующими товарами. Предоставление компаниями отчетности по вопросам контрактного производства является добровольным, и первоначальное изучение ответов на эти вопросы выявило низкий процент ответов.

Обследование организации компаний

Обследование организации компаний (ООК), охватывающее все компании с несколькими единицами, которые имеют как минимум 250 сотрудников, и выборку более мелких компаний, проводится для поддержки других обследований, проводимых Бюро переписей. Компании, имеющие менее 250 сотрудников, выбираются для ООК только тогда, когда административные данные свидетельствуют о том, что в компании происходят организационные перемены и закрываются или открываются новые заведения. Бюро переписей сосредоточивает свои усилия на сборе информации о заведениях крупных компаний из-за их значимости для экономики. ООК проводится ежегодно в течение четырех лет между экономическими переписями. ООК разработано главным образом для ведения регистра коммерческих предприятий.

В ООК 2011 года было включено несколько вопросов, призванных улучшить понимание Бюро переписей взаимоотношений между предприятием и его заведениями, бизнес-моделей и глобальной экономической деятельности. В частности, отражение в статистике покупки и продажи производственных услуг и влияния отечественных бесфабричных производителей товаров – фирм, имеющих полный цикл производства в глобальном плане, но перебазировавших свои производства за рубеж, которые поэтому в соответствии с нынешними методическими указаниями по отраслевой классификации США будут классифицироваться как отечественные компании оптовой торговли, – связано с проблемами регистрации и интерпретации национальной экономической статистики в аспекте глобальной экономики.

В 2010 году в ходе первоначальной попытки Бюро переписей собрать у нескольких крупных компаний более подробную информацию об услугах контрактного производства было установлено, что они понимают эту терминологию правильно. Тем не менее по большинству характеристик необходимые данные, такие как стоимость материалов и комплектующих, предоставляемых зарубежным контрактным производителям, необходимо собирать на более низком уровне детализации, чем уровень предприятия. По результатам этой предварительной проверки степень детализации необходимых данных была снижена. В ходе ООК 2010 года было проведено пилотное обследование 180 единиц, представляющих отчетность. Результаты пилотного обследования указывают на то, что большая часть отчитавшихся единиц понимали контрактное производство как "преобразование собственного продукта, переданное на аутсорсинг" и были в состоянии отличить его от обычной закупки товаров для перепродажи.

В ООК 2011 года входили вопросы о контрактном производстве для примерно 40 000 респондентов. Респондентам обследования ООК 2011 года был задан ряд вопросов о том, используют ли они производственные помещения, предоставляют ли они услуги контрактного производства, включающие в себя патенты, коммерческие секреты или запатентованную технологию, принадлежащую головной компании, и закупают ли они услуги контрактного производства, воплощающие патенты, коммерческие секреты или запатентованную технологию, принадлежащую компании респондента. Кроме того, были включены вопросы о результативности НИОКР и доходах от роялти и лицензионных выплат за право пользования продуктами интеллектуальной собственности.

Бюро переписей проанализировало ответы для того, чтобы определить, занимаются ли респонденты покупкой или продажей производственных услуг и участвуют ли они в бесфабричном производстве. Например, если НИОКР компании проводится в США, она не имеет иностранного владельца, не использует производственные помещения, однако покупает услуги контрактного производства, воплощающие собственные патенты, коммерческие секреты или запатентованную технологию компании, то вполне вероятно, что она будет классифицирована как бесфабричный производитель товаров. Первоначальный анализ результатов обследования показал, что потенциальное число бесфабричных производителей скорее всего будет небольшим, где бы ни проводилась разграничительная линия для целей классификации. "Простого" набора

критериев, позволяющих определить бесфабричного производителя, на сегодняшний день не существует. Владельцы и крупные, сложные глобальные предприятия могут иметь сегменты, которые будут считаться бесфабричными производителями, даже если они находятся не на уровне предприятия.

В дополнение к вопросам о контрактном производстве на уровне компании в экономическую перепись 2012 года были включены специальные вопросы для сбора информации на уровне заведений. Экономическая перепись дает наиболее полную оценку экономики Соединенных Штатов; она проводится Бюро переписей в базисные годы, оканчивающиеся на "2" или "7", и содержит статистические данные об отраслевой структуре, номенклатуре и размещении производства с высокой степенью детализации. Бюро переписей собирает данные непосредственно от заведений, входящих в состав компаний с несколькими заведениями, и более крупных компаний с одним заведением. Применительно к заведениям, в настоящее время относимым к секторам обрабатывающей промышленности, оптовой торговли или управления компаниями, были добавлены вопросы о покупке услуг контрактного производства. Кроме того, применительно к заведениям, в настоящее время относимым к обрабатывающей промышленности, были добавлены вопросы о поступлениях от предоставления услуг контрактного производства.

Следующие шаги

Результаты обследования БЭА BE-120 будут доступны в скором времени. Когда они будут опубликованы, БЭА сможет оценить, есть ли возможность регистрировать в статистике размер поступлений от услуг контрактного производства и платежей за них наряду с местом назначения товаров после обработки. Включение в обследование ООК на уровне предприятий вопросов об услугах контрактного производства, обсуждавшихся в этом тематическом исследовании, стало первым шагом к тому, чтобы оценить методическую корректность дальнейшего сбора данных и возможности Бюро переписей по выявлению бесфабричных производителей с помощью своих обследований. В качестве следующего шага Бюро переписей проведет оценку специальных запросов в рамках экономической переписи 2012 года, чтобы понять, может ли информация на уровне заведений помочь выявить бесфабричных производителей, и определить, можно ли собрать достаточные данные о стоимости производственной услуги и соответствующих доходах от продажи продукции, выпускаемой контрактными производителями.

Страновое тематическое исследование 5.11
Бесфабричное производство мебели

Несколько лет назад бывший производитель мебели компания X закрыла свое производство в стране A. Производство было передано различным контрактным производителям по всему миру. Компания X продолжала отвечать за конструирование (разработку технической документации), испытания продуктов, маркетинг и продажи. Товары компании X, многие из которых запатентованы, разрабатывались годами. В настоящее время она выпускает, в частности, стулья для детей, другое оборудование для детского сада и коляски.

В настоящее время детали мебели и оборудования производятся контрактными производителями по всему миру в соответствии с технической документацией (ПИС), разработанной компанией X и принадлежащей ей же. Поставщики отбираются исходя из соображений цены, надежности поставок и качества. Различные детали, поставляемые поставщиками, доставляются в логистические центры. Затем конечный продукт направляется из этих логистических центров покупателям. Компания X полностью контролирует каждую поставку. Практически вся конечная продукция поставляется покупателям за пределы страны A. Продажи и соответствующие доходы во всем мире отображаются на бухгалтерских счетах компании X.

В соответствии с рекомендациями, содержащимися в МСОК, ред.4 НСИ страны A включает компанию X в свой регистр предприятий в категорию оптовой и розничной торговли. Однако определение отраслевой классификации бесфабричного производителя неоднозначно. Особенностью данного случая является то, что сырье, обрабатываемое поставщиками, не принадлежит компании X, тогда как произведенные детали, доставляемые в логистические центры, являются ее собственностью. Деятельность логистических центров можно было бы считать переработкой, тогда компания X считалась бы производителем. В любом случае, интеллектуальная собственность, воплощенная в продукции, схожа с жизненно важной частью производственной цепочки. Как показано ранее, торговля составляет лишь ограниченную часть экономической деятельности бесфабричного производителя X.

Обзор источников данных

5.98 В настоящем разделе меняется угол дискуссии о требованиях к данным и проводится обзор основных характеристик самых важных из имеющихся источников данных, предназначенных для измерения различных

аспектов глобального производства. Вместо описания последовательности методологических этапов, как в предыдущем разделе, в этом разделе в основном разобраны возможности использования различных источников данных, что дает читателю представление о некоторой гибкости в том, как эти источники данных используются на практике. В настоящем разделе также обсуждаются некоторые из основных условий и требований, предъявляемых к указанным источникам данных в целях их эффективного использования в контексте измерения глобального производства.

Обследования предприятий, обрабатывающие производства

5.99 Обследования обрабатывающих производств обычно ориентированы на заведения с годичным и субгодичным циклом. Принимая во внимание, что не все фирмы участвуют в каком-либо определенном виде глобального производства, должна существовать уверенность в том, что основа выборки обследования всеобъемлюща и что она включает в себя подобные компании. Кроме того, размер выборки должен быть достаточным, и она должна быть построена с применением эффективной стратегии отбора, помимо всего прочего для того, чтобы просто определить компании, занимающиеся какой-либо формой глобального производства. Априорная информация, например полученная в результате изучения профиля деятельности компании, может помочь в идентификации крупных компаний, участвующих в какой-либо форме глобального производства. В идеале все такие компании должны быть включены в выборку. Как минимум они должны быть включены в выборку для ежегодного обследования, если такое обследование используется для дополнения и сравнения ежеквартальных обследований.

5.100 Поскольку в соответствии с нынешними международными руководящими принципами БТП должны быть отнесены к категории торговых единиц в качестве особого случая перепродажи, то они могут оказаться не охваченными статистикой обрабатывающей промышленности, а попасть под наблюдение статистики торговли. Тем не менее следует подчеркнуть, что предприятия в отрасли обрабатывающей промышленности также могут заниматься перепродажей или бесфабричным производством товаров в качестве вторичного выпуска. В обследованиях предприятий обрабатывающих отраслей обычно присутствуют вопросы для сбора информации о торговой деятельности (торговый оборот и торговые закупки товаров) для оценки торговой наценки. Разделение между внутренними и внешними покупками и продажами, связанными с торговлей, может способствовать рассмотрению перепродажи как вторичного выпуска.

5.101 Таким образом, в обследованиях обрабатывающих производств должно присутствовать средство определения общего объема поступлений, связанных с основным выпуском, помимо поступлений, получаемых от следующего:

a) оказания услуг обработки (т.е. плата за обработку) товаров, находящихся в иностранной собственности;

b) бесфабричного производства товаров, в том случае, когда физическое преобразование выполняется за границей;

c) перепродажи (как отдельной категории оборота от торговли).

5.102 Аналогичным образом предпочтительно, чтобы закупки товаров подразделялись следующим образом:

a) полуфабрикаты, используемые для основного (производственного) выпуска;

b) закупки у контрактных производителей (в соответствии со схемой бесфабричного производства товаров) за рубежом;

c) иностранные закупки товаров, предназначенных для торговли.

5.103 Терминология, используемая в обследованиях, может быть поводом для беспокойства. Как уже упоминалось, переработка, или в более общем плане передача на аутсорсинг, в обследованиях нередко называется «подрядными работами». Поскольку эти виды деятельности существуют уже некоторое время, вполне вероятно, что большинство обследований, основанных на изучении обрабатывающих производств, уже отражают подобное разделение. Возможно, формулировки, связанные с различными формами глобального производства, громоздки и не всегда понятны респондентам, поэтому не помешало бы провести их пересмотр.

5.104 Было бы особенно полезно, если бы обследования обрабатывающих производств охватывали все покупки и продажи товаров, в рамках каждой из трех схем организации глобального производства, включая получение достаточно подробной информации о характеристиках этих товаров (в соответствии с КОП). Эта информация может помочь внести требуемые коррективы в статистику торговли товарами, как обсуждалось ранее в этой главе.

5.105 Аналогичным образом рекомендуется добавить вопросы о (изменениях в) запасах вводимых материальных ресурсов и товаров (не завершенных производством), хранящихся за рубежом, в связи с

обработкой вне таможенной территории, бесфабричным производством товаров и перепродажей. Обследования предприятий, возможно, являются единственным способом узнать информацию о запасах материальных оборотных средств, хранящихся за рубежом. Обследование должно быть разработано таким образом, чтобы главным был принцип экономического права собственности на запасы материальных оборотных средств, а не физический вид запасов в определенном месте производства, особенно в тех случаях, когда имеется разница между двумя концепциями наблюдения. В более конкретном плане:

a) Запасы материальных оборотных средств, хранящиеся за рубежом (в связи, например, с обработкой за рубежом, поставкой товаров за рубеж для ремонта, перепродажи), но находящиеся в собственности отечественного головного предприятия, должны учитываться в балансе активов и пассивов этого головного предприятия и, таким образом, в балансе активов и пассивов в национальных счетах той страны, резидентом которой является головное предприятие;

b) в противном случае, т.е. когда запасы материальных оборотных средств хранятся внутри страны, но по аналогичным причинам принадлежат иностранным головным предприятиям, они не должны отражаться в балансах активов и пассивов в национальных счетах.

Обследования оптовой и розничной торговли

5.106 В качестве первого шага рекомендуется выявить дистрибьютеров, занимающиеся либо перепродажей, либо бесфабричным производством товаров, и убедиться в том, что эти компании в достаточной степени охвачены обследованием. Степень их представленности может помочь ответить на вопрос о том, требуется ли корректировать дизайн обследования, чтобы надлежащим образом охватить особые характеристики этих компаний.

5.107 В качестве второго шага рекомендуется отнести компании, занимающиеся главным образом бесфабричным производством товаров, к отдельному классу "трейдеров", поскольку деятельность этих компаний значительно отличается от дистрибьюторской деятельности. Следующим шагом в будущем может стать выделение этих компаний в (особый класс) обрабатывающих производств, что зависит от включения соответствующих рекомендаций в международные стандарты.

5.108 Охват единиц, занимающихся перепродажей, зависит от той степени, в которой отчетность отражает зарубежные (связанные с торговлей) покупки и продажи и запасы материальных оборотных средств, хранящиеся за рубежом. В ином случае, если перепродажа или бесфабричное производство считаются достаточно важными, обследования торговли могут потребовать корректировки в целях конкретного учета покупок и продаж, связанных с перепродажей за границей. Пожалуй, никакого другого источника для получения данной информации не существует. Товары для перепродажи могут полностью выпасть из статистики торговли товарами. Достаточно подробная информация, представленная в классификации товаров, купленных и проданных за рубежом, является еще одним предварительным условием для учета чистого экспорта от перепродажи в национальных счетах и платежном балансе.

5.109 Обследование, возможно, также потребуется скорректировать, чтобы оно фиксировало запасы товаров, хранящихся за рубежом в результате осуществления деятельности по перепродаже.

Обследования международной торговли услугами

5.110 Обследования международной торговли коммерческими услугами (ОМТКУ) обычно представляют собой обследования предприятий, в ходе которых выясняется подробная информация о категориях услуг, а также, возможно, об их отраслях и географии (странах и регионах). Сохранение надлежащего охвата может быть непростой задачей, поскольку фирмы, проводящие операции в области международного оказания услуг, не всегда легко идентифицировать. Зачастую эти обследования меньше в плане размера выборки, чем обследования предприятий, охватывающие весь объем внутреннего производства. Увязка с централизованным регистром предприятий с пометкой о международной деятельности на основе информации, полученной из других обследований, может помочь в регулярном обновлении обследуемой совокупности ОМТКУ и применяемого метода выборки. В более общем плане, подобные регистры так же играют важную роль в объединении и валидации более широкого спектра результатов обследований, в том числе обследований предприятий. Ежеквартальное обследование может быть дополнено более подробным (в частности, с географической точки зрения) ежегодным обследованием, которое может использоваться для контроля субгодичных обследований.

5.111 Обследование ОМТКУ не всегда приспособлено для измерения таких аспектов глобального производства, как плата за обработку, торговые наценки, полученные от перепродажи, или потоки ПИС внутри глобальных производственных цепочек. Обследования могут требовать усовершенствования в плане охвата и дизайна. При внесении изменений будет крайне важно обеспечить надлежащий охват как отрасли оказания

услуг, так и отрасли производства товаров, поскольку они обе могут участвовать в обработке и перепродаже за рубежом. В этой связи полезным было бы любое профилирование трансграничного аспекта, проводимое в рамках обследований обрабатывающих производств и предприятий оптовой и розничной торговли, а также изучение основы выборки для этих обследований.

Статистика торговли товарами

5.112 Статистика торговли товарами служит для оценки трансграничных потоков товаров. Корректировки, необходимые для составления национальных счетов и платежного баланса, требуют учета международной торговли на основе принципа передачи прав собственности, который подробно обсуждается в данной главе, включая использование "кодов характера операции", полученных из таможенных данных.

5.113 Так называемые регистры импортеров-экспортеров могут помочь в объединении обычно немногочисленных имеющихся источников для проведения корректировки статистики торговли товарами. Подобные регистры помогают увязать данные о торговле сырьевыми товарами со статистикой предприятий. Различные страны разработали регистры импортеров-экспортеров, которые также можно привязать к централизованному регистру предприятий. Привязка упомянутых выше корректировок торговли товарами к фирмам, занимающимся переработкой, путем установления связей между элементами данных, а также установления связей на уровне товаров может повысить точность самих данных и их сопоставления и корректировки.

Обследования прямых иностранных инвестиций (ПИИ)

5.114 В главе 3 также кратко обсуждаются обследования ПИИ. Эти обследования внутренних и внешних прямых иностранных инвестиций проводятся на уровне предприятий или юридических лиц. Целью обследования ПИИ является сбор информации о потоках и запасах ПИИ, которые могут помочь в определении структур собственности многонациональных предприятий. Как для внутренних, так и для внешних ПИИ обычно возможно выявить и вычленить филиалы с контролирующим участием в разбивке по отраслям. Фактически иностранные филиалы с контролирующим участием являются основой статистики иностранных филиалов.

5.115 Сочетание статистических данных о ПИИ с другими источниками данных может помочь более глубокому пониманию взаимоотношений между головной компанией и филиалами в плане их роли в схемах организации глобального производства, особенно в тех случаях, когда информация о характере экономических отношений (и операций) между этими аффилированными компаниями неполна. Например, зарубежный филиал с контролирующим участием, занимающийся производством, и головная компания, не имеющая производства в отечественной экономике, тем не менее могут сообщать о значительных закупках (за рубежом) сырьевых материалов и продажах конечных продуктов (за рубежом), из чего можно сделать предположение, что обработкой занимается зарубежный филиал.

5.116 Увязка информации, полученной из статистики ПИИ о структурах собственности, с обследованиями производства и/или данными о торговле товарами, вероятно, потребует связей между элементами данных. Для того чтобы надлежащим образом справиться с этой задачей, рекомендуется связать основу выборки для обследования ПИИ с централизованным регистром предприятий или построить выборку на его основе.

Статистика зарубежных компаний-филиалов (СТЗФ)

5.117 СТЗФ состоит из двух компонентов: *внутренней* и *внешней* СТЗФ. Внутренняя статистика по зарубежным филиалам представляет собой статистические данные, описывающие деятельность зарубежных филиалов – резидентов страны, собирающей статистические данные. Внешняя статистика по зарубежным филиалам описывает деятельность зарубежных филиалов, контролируемых страной, собирающей статистические данные. СТЗФ охватывает как финансовые, так и нефинансовые отрасли. В число переменных для сбора данных СТЗФ, входят, например, оборот, добавленная стоимость, покупка товаров и услуг, расходы на НИОКР, расходы на оплату труда, число сотрудников, валовые вложения в материальные товары и международная торговля.

5.118 СТЗФ требует увязки данных о международной торговле с регистром предприятий или регистром предприятий. В этой связи рамки СТЗФ уже очень ценны для повышения качества данных, получаемых от многонациональных предприятий (МНП). Возможно, еще более важно то, что СТЗФ может быть сосредоточена именно на торговле товарами и услугами между аффилированными компаниями в разных странах. Эту часть данных СТЗФ можно получить только путем проведения дополнительных обследований.

5.119 В руководстве Евростата (2007 год) поясняется, что внутригрупповые торговые операции могут вестись по трансфертным ценам, однако компании вряд ли сообщают об этом факте. Тем не менее СТЗФ может помочь выявить передачу товаров, подлежащих обработке, или внутригрупповые передачи ПИС, особенно когда проводятся дополнительные обследования, специально направленные на получение этой информации.

Сопоставление международных данных

5.120 Для самых крупных и сложных предприятий вопрос сопоставления данных на национальном уровне подробно обсуждается в главе 6. Гармонизация дизайна обследований и объединение итогов может быть очевидным способом оптимизации охвата глобальных производителей при минимальных затратах и минимальной нагрузке на респондентов.

5.121 Все увеличивающаяся сложность глобальных производственных цепочек и структур МНП подчеркивает важность сопоставления международных данных. Подобные формы сотрудничества могут повлечь за собой:

a) *Согласование регистров предприятий*. Очевидной инициативой такого рода является Программа ЕС по модернизации европейской статистики предприятий и торговли (МЕСПТ) - проект сотрудничества, который начался в 2008 году в целях создания описи их внедрения в государствах-членах ЕС и подготовки руководящих принципов для развития более последовательной системы данных. Одной из основных характеристик является разработка регистра ЕвроГрупп. Другой важной задачей является разработка методологии измерения глобальных цепочек создания стоимости и увязка микроданных о международной торговле и экономической статистики. Этот проект может не только привести к дальнейшей гармонизации формата регистров, единиц и дизайна обследований, но и быть особенно полезным для решения вопросов, связанных с глобальным производством;

b) *Согласование методов измерения глобального производства*. Международные организации играют важную роль на этом фронте, например, предоставляя платформу для регулярного обмена методологией и выявления передового опыта также на основе международного сопоставления страновых результатов;

c) *Сопоставление международной торговой статистики*. На двустороннем или многостороннем уровне было проведено несколько так называемых зеркальных сопоставлений для корректировки асимметрии в международной торговой статистике. Глобализация делает подобный анализ как никогда актуальным, а такие сопоставления можно сосредоточить конкретно на потоках товаров, услуг и ПИС внутри компании. Препятствием для подобной работы может стать то, что в некоторых странах законодательство ограничивает объем информации, которой можно обмениваться с другими странами, собирающими статистические данные. Другим ограничением может быть то, что обычно такие мероприятия требуют большого объема ресурсов. Тем не менее можно найти возможности для облегчения такой работы. Более долгосрочной может стать разработка *международной платформы для сопоставления микроданных*, что, безусловно, поможет в уменьшении асимметрии в статистике международной торговли.

Выводы и рекомендации

5.122 В этой главе обсуждаются аспекты измерения таких схем, как отправка товаров за границу для обработки, перепродажа за границей и бесфабричное производство товаров на основе обзора требуемых данных и соответствующих корректировок исходных статистических данных. Каждая из этих схем организации глобального производства требует корректировки и дополнения существующих систем сбора данных, причем необходимость изменений может усиливаться происходящим в настоящее время глобальным распространением производственных цепочек. Эти трудности измерения, возможно, не совпадают с предпринимаемыми НСИ попытками сократить расходы и нагрузку на респондентов.

5.123 Рекомендации, содержащиеся в этой главе, можно резюмировать следующим образом:

a) одной из основных трудностей является требуемая корректировка статистических данных о торговле товарами для их использования в национальных счетах и платежном балансе. Зачастую информация о кодах характера операции либо отсутствует, либо недостаточна, что не позволяет провести требуемую корректировку. В этих случаях рекомендуется добавить в обследования предприятий, хотя бы на ежегодной основе, дополнительные вопросы для получения данных, необходимых для наблюдения за международными потоками товаров в связи с обработкой (или перепродажей), предпочтительно в тесной увязке с вопросами о плате за обработку, перечисленной иностранным компаниям или полученной от них. Особую обеспокоенность вызывает оценка экспорта товаров сразу после обработки. Без этой информации корректировка статистических данных о торговле товарами может быть неверной и привнесет ошибки в торговый баланс. Очевидно, что это рекомендация может противоречить обязательству статистических управлений по минимизации нагрузки на респондентов. Тем не менее, маловероятно, что информация по вышеуказанным международным торговым потокам может быть получена из любого другого источника;

b) возможно, что в некоторых странах имеющаяся таможенная информация не используется в полной мере в статистике торговли товарами. Некоторые из этих сведений могут уже присутствовать в имеющихся таможенных документах, но не учитываться в полном объеме или не включаться в статистику торговли товарами. Другими словами, существующие, но не сведенные в таблицы или не проанализированные

данные могут дать важную информацию для корректировки. Ее получение может быть связано с дополнительными усилиями со стороны разработчиков статистики, а также с достижением договоренностей с таможенными органами по поводу предоставления доступа к дополнительным сведениям, содержащимся в таможенных документах. Конечной целью является наличие торговых деклараций, которые позволили бы осуществлять сбор данных как о поставках товаров, так и об экономических операциях;

c) операции с товарами в рамках перепродажи можно отследить либо посредством внесения соответствующих корректировок в статистику предприятий оптовой торговли (задав вопрос о покупках и продажах товаров в рамках перепродажи), либо по статистике международной торговли услугами. Минимальное требование к данным состоит в измерении хотя бы торговли услугами, связанными с перепродажей;

d) если источники данных являются неполными или недостаточно надежными, рекомендуется проведение валидации данных посредством сведения воедино и совмещения результатов обследований предприятий, статистических данных о торговле товарами и статистики международной торговли услугами на базе объединенного регистра предприятий, что необходимо также на уровне отдельного предприятия. Эта процедура могла бы дополняться балансировкой таблиц ресурсов и использования;

e) стоимость перечисленных или полученных платежей за переработку следует отслеживать по данным обследований предприятий или международной торговли услугами. Косвенный расчет этих платежей как разницы в стоимости товаров до и после обработки не рекомендуется, поскольку в целом дает низкокачественные результаты. Однако этот способ может использоваться в качестве инструмента для валидации данных или распространения результата на всю сферу деятельности;

f) дизайн обследований предприятий должен быть таким, чтобы позволять учет запасов материальных оборотных средств, хранящихся за рубежом. Разделение запасов на хранящиеся внутри страны и хранящиеся за рубежом может быть весьма полезным;

g) идентификация субъектов, занятых перепродажей или бесфабричным производством товаров, может потребовать особого внимания, а методы выявления подобных случаев описаны в этой главе. Дальнейшая работа с экспертами по классификациям должна привести к улучшению критериев для выявления и анализа этих двух схем организации производства;

h) необходима деятельность по изучению предполагаемых БТП для определения того, связана ли она с производством (что означает, что компания является бесфабричным товаропроизводителем как таковым) или главным образом с торговлей (что означает, что компания должна рассматриваться как трейдер). Требуемые методы проведения этого различия обсуждаются в этой главе;

i) обмен данными между НСИ может помочь создать полную картину компаний и отраслей, занятых в каждой из обсуждаемых схем организации глобального производства, и поэтому рекомендуется. Такому обмену может способствовать создание общих регистров предприятий, по крайней мере, для многонациональных компаний, таких как регистр ЕвроГрупп. Это также потребует обмена микроданными, например, для устранения асимметрии в статистике международной торговли или для достижения понимания глобальных цепочек создания стоимости и операций многонациональных предприятий. Это может помочь определить правильную разбивку этих видов международной производственной деятельности по странам. Однако к сожалению в настоящее время многие статистические управления сталкиваются с юридическими ограничениями, когда дело доходит до обмена микро данными. НСИ предлагается искать пути преодоления этих ограничений ради валидации данных и преодоления асимметрии в статистике торговли.